



BOBRINK

GRUPPE

IHR FAIRER PARTNER



IM NORDEN IMMER

IN IHRER NÄHE



**BMW
MOTORRAD**



HYUNDAI



Die Geschäftsführung
Oliver Bobrink, Manfred de Vries, Wilhelm Bobrink



99 **DAS ZIEL DES ERFOLGS?**
ANDERS SEIN ALS DIE
ANDEREN.⁶⁶

– Woody Allen

1960

Wilhelm Bobrink beginnt seine Lehre zum Industriekaufmann bei Daimler-Benz

1974

Wilhelm Bobrink eröffnet seinen ersten **BMW-Fachbetrieb an der Leher Heerstraße / Ecke Wilhelm-Röntgen-Straße**

1982/83

Errichtung des BMW-Betriebs am Standort Spittaler Straße

1991

- Manfred de Vries stößt als Geschäftsführer und Gesellschafter zur Bobrink Gruppe dazu
- Ende der 90er: Erhalt der QMA-Trophy
- Anfang der 2000er: Erweiterung des Betriebs mit Standorten in Bremerhaven, Bremen-Vahr und Cuxhaven

2003

Eröffnung des Gebrauchtwagenzentrums in Bremen-Vahr

2004

Oliver Bobrink erweitert die Geschäftsführung

2006/07

- Unterschrift des ersten Hyundai-Händlervertrags in Bremen-Horn
- Eröffnung des ersten MINI Standortes in Bremerhaven-Süd
- Start als BMW Motorrad Vertragshändler in Bremerhaven-Nord

2013

- Erweiterung der Ausstellungsräume in Bremen-Vahr
- Bobrink wird BMW i Partner

Verkaufte Autos (2021)

4408

davon Neufahrzeuge

1887

davon Elektrofahrzeuge und
Plug-in-Hybride

762

Umsatz (2021)
mehr als

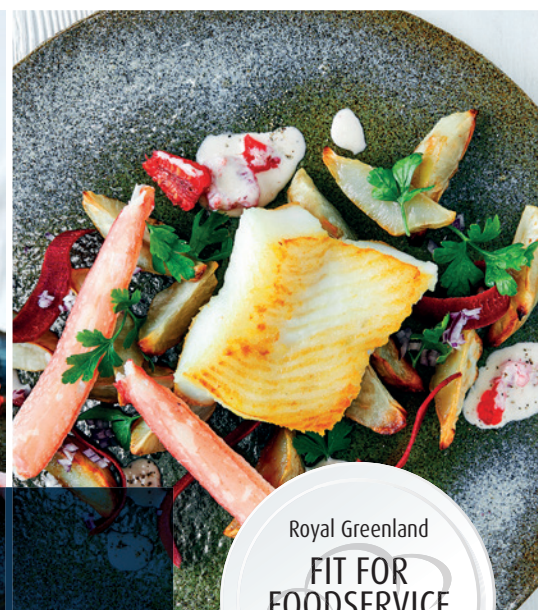
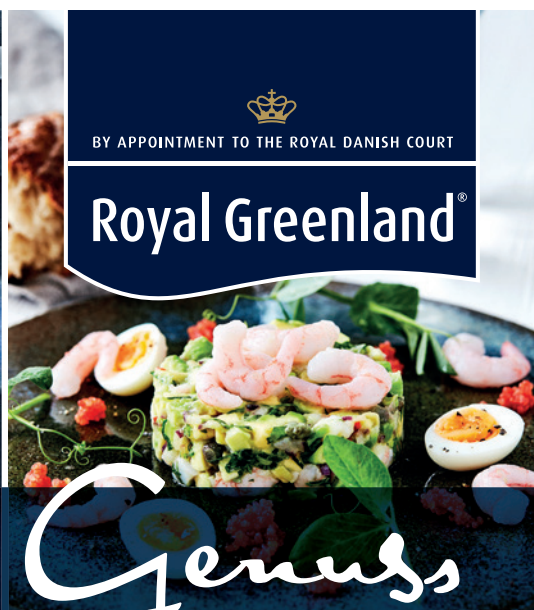
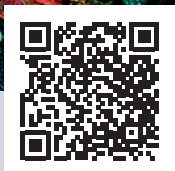
100 Mio. Euro



Wir sind die Bobrink Gruppe. Seit unserer Gründung im Jahr 1974 definieren wir uns als Traditionsunternehmen für Premiumautomarken. Zu unserem Portfolio zählen BMW, MINI, BMW Motorrad und Hyundai. An der Spitze unseres Unternehmens steht ein Dreigespann aus den Geschäftsführern Wilhelm Bobrink, Oliver Bobrink und Manfred de Vries.

99 Wir sind stolz, als Bobrink Gruppe schon seit 2013 BMW-Elektromodelle zu verkaufen und damit zu den ersten Händlern in ganz Deutschland zu zählen! 66

Mit Blick in die Zukunft steht die Elektromobilität im Fokus unseres Kerngeschäfts. Ob Neuwagen oder Gebrauchtfahrzeug, Kleinwagen, Motorrad, SUV oder Limousine: Mit Modellen wie dem vollelektrischen MINI Cooper SE, dem innovativen BMW CE 04, dem futuristischen Hyundai Ioniq 5 oder dem luxuriösen BMW i7 können wir eine breite Modellpalette anbieten, die elektrische Performance und emissionsfreien Fahrspaß verspricht. Immer auf dem neuesten Stand der Technik und mit „Freude am Fahren“: Das ist unser höchster Anspruch!



Genuss

LIEGT IN UNSERER NATUR



Gute Autos kaufen Sie bei Bobrink
Guten Fisch & Seafood bekommen Sie
von Royal Greenland!

Royal Greenland Vertriebs GmbH · Otto-Lilienthal-Str. 23, 28199 Bremen · foodsales@royalgreenland.com · Tel.: 0421 - 55 90 35 14

www.royalgreenland.de

STANDORTE

BREMERHAVEN-SÜD
BMW und MINI Vertragshändler



BREMERHAVEN-NORD
BMW Motorrad Vertragshändler
BMW Servicepartner



CUXHAVEN
BMW Vertragshändler
MINI Servicepartner



OSTERHOLZ-SCHARMBECK
BMW Servicepartner



BREMEN-VAHR
BMW Vertragshändler
MINI Servicepartner



BREMEN-VAHR
Gebrauchtwagenzentrum



BREMEN-AUMUND
BMW und MINI Vertragshändler



Jens Buschhorn
Autoaufbereitung

Stresemannstraße 269
27580 Bremerhaven
Telefon: 0471 / 97165050

www.j-buschhorn.de

nextway®

we take the work out of paperwork

Nextway Software Germany GmbH
Weidestraße 120 a
22083 Hamburg

Tel.: +49 40 650 622-0
mail@nextway.software

CUXHAVEN

Hyundai Vertragshändler



BREMEN-NORD

Hyundai Vertragshändler
Honda Servicepartner



BREMEN-HORN

Hyundai Vertragshändler



BREMERHAVEN-SÜD

Hyundai Servicepartner



VOLLHÄNDLER & SERVICEPARTNER IM ÜBERBLICK:

- › 4 BMW Vertragshändler, 2 BMW Service
- › 2 MINI Vertragshändler, 2 MINI Service
- › 1 BMW Motorrad Vertragshändler
- › 3 Hyundai Vertragshändler
- › 1 Hyundai Service
- › 1 Honda Service



BMW
MOTORRAD



HYUNDAI

Lackierungen aller Art

Karosseriearbeiten

Richtbankarbeiten

Fahrzeugaufbereitung

Abrechnung mit den Versicherungen

Ausbeulen ohne Lackbeschädigung

Vermittlung von Leihwagen

Hol- und Bringservice

Fahrzeugbeschriftung

Vermittlung von Rechtsbeistand

Effektlackierungen

Finanzierung der Reparatur

KFZ-Gutachten

...Ihr
Lackier-Fachbetrieb!
in Bramstedt

A. Seide

Im Bocksacker 6 · 27628 Bramstedt · Tel. 04746 938485
info@seide-lackierung.de · www.seide-lackierung.de





Ihre Ansprechpartner (v. l.): Andreas Schmidt, Thomas Pilgram, Jens Buchner, Florian Leschnik, Stephan Baitz, Lars Handelsmann, Tolga Toker

WAS ZEICHNET DIE BOBRINK GRUPPE AUS?

Wir stehen für ein Kundenleistungsversprechen in den Bereichen Service, Beratung und Auftreten. Daher sind wir stets zuverlässig, können jegliche Terminzusagen oder -veränderungen einhalten und sind dabei immer erreichbar. Die Wartung und Reparatur mit modernster Diagnose- und Werkstatttechnik wird von unseren hoch qualifizierten Mitarbeiter*innen durchgeführt. Im Kundenkontakt ist uns Transparenz sehr wichtig. Sowohl unsere Kund*innen als auch Besucher*innen sollen sich stets gut beraten fühlen, weshalb unsere Mitarbeiter*innen Ihnen alles vom Auftragsumfang bis zu einzelnen Rechnungspositionen genauestens erklären. Bei uns erhalten Sie zudem uneingeschränkte Mobility durch die Möglichkeit von Probefahrten oder die Bereitstellung von Ersatzfahrzeugen, wenn Sie auf unsere Unterstützung angewiesen sind.

**IHR SPEZIALIST
FÜR E-MOBILITÄT
IN BREMERHAVEN & UMZU!**

Elektro Sasse GmbH • Seeborg 17 • 27572 Bremerhaven
0471 94406-0 • www.elektro-sasse.de • info@elektro-sasse.de

Stephan Salomon

Telefon: 0421 - 67 41 379
Mobil 1: 0172 - 45 17 661
Mobil 2: 0172 - 56 00 597
Sautokosmetik@aol.com

Auf dem ehemaligen BWK-Gelände
Nicolaus H.-Schillingstr. 100
28779 Bremen-Nord



HANSEATISCH-KAUFMÄNNISCH

Für uns dienen Kundenzufriedenheit und innovative Marktlösungen als Schlüssel, um im Wettbewerb zu bestehen und eine gute Kundenbindung herzustellen. Das schaffen wir, indem wir eigene Produkte kreieren (Servicepakete, individuelle Lösungen für Gewerbekund*innen) sowie Chancen erkennen und expandieren. Trotz der Pandemie lief bspw. der Reparaturservice wie gewohnt weiter, um die Mobilität und Flexibilität der Kund*innen zu gewährleisten. Darüber hinaus sind wir stets ansprechbar – persönlich, per Telefon und online.

Was sagen Mitarbeiter*innen der Bobrink Gruppe?



Stephan Baitz: „Die Firma Bobrink steht für Fairness, Loyalität und vor allem für ein tolles Team, mit dem man gern jeden Tag wieder zusammenarbeitet.“



Florian Leschnik: „Besonders die nahbare und bodenständige Zusammenarbeit prägen die Unternehmensgruppe. Durch schnelle und flexible Entscheidungen reagieren wir auf unser dynamisches Marktumfeld und entwickeln uns stets weiter – kein Tag ist wie der andere.“



Mark Hänsel: „Ich freue mich über die langjährige, vertrauensvolle und geradlinige Zusammenarbeit. Ich kann als Mitarbeiter auch ungewöhnliche Ideen umsetzen.“



Lars Handelsmann: „Die Bobrink Gruppe steht für Werte wie Loyalität, Transparenz und Chancengelegenheit.“



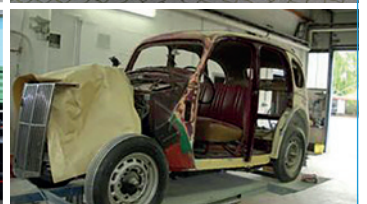
MIT VOLLER KRAFT IN RICHTUNG ZUKUNFT

Damit wir als zukunftsfähiges Unternehmen wahrgenommen werden und weiterhin erfolgreich sind, bündeln wir all unsere Ziele und Visionen unter zwei wesentlichen Aspekten: starker Service und fortschrittliche Innovationen. Durch einen hohen Anspruch an uns selbst möchten wir uns stetig weiterentwickeln, um auch in Zukunft Ihr verlässlicher Mobilitätspartner in der Region zu bleiben.

Qualität ist kein Zufall

- » Lackier- und Karosseriearbeiten sämtlicher Fahrzeuge
- » Design- und Industrielackierungen
- » Hol- und Bringservice

In den Ellern 9 · 28832 Achim · Tel. 0421 417 4022 oder 0421 48999 445
info@kaya-color.de · www.kaya-color.de





MINI Cooper SE: Stromverbrauch kombiniert in kWh / 100 km: 16,9–14,9 (NEFZ) / 17,6–15,3 (WLTP), elektrische Reichweite (WLTP) in km: 203–233.

BMW iX

Hyundai IONIQ 5

DIE ERSTEN ELEKTRISCHEN FAHRZEUGE BEI BOBRINK:

BMW i3
Hyundai Ioniq

NEUE LADESTATIONEN IN PLANUNG:

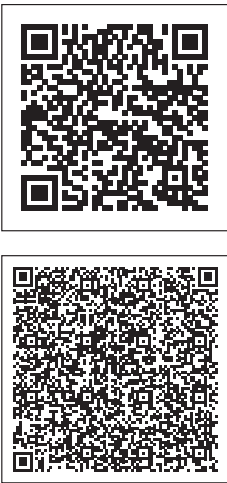
Bremen-Horn: 2
Bremen-Nord: 3

MEISTVERKAUFTE E-MODELLE:

BMW i3
Hyundai Kona Elektro

Die Elektromobilität gilt als zentraler Baustein eines nachhaltigen und klimaschonenden Verkehrssystems auf Basis erneuerbarer Energien. Wir als Bobrink Gruppe setzen die Technologie in den einzelnen Bobrink-Häusern mit mindestens einer öffentlich zugänglichen Ladestation um. So können unsere Kund*innen, unabhängig von den Öffnungszeiten, ihr Elektrofahrzeug bei uns laden. Alle Verkäufer*innen werden bei internen Schulungen stets auf dem aktuellsten Stand der E-Mobilität gehalten und unsere Kund*innen werden mithilfe von Flyern, Newslettern und Wissenswertem auf unserer Website oder auf Veranstaltungen über die neusten Updates informiert. Zudem bieten wir Kund*innen, die ein neues Elektrofahrzeug bei uns erworben haben, an, 20 Tage pro Jahr ein Fahrzeug der Mobility-Flotte kostenfrei anzumieten. Eine weitere Möglichkeit, der E-Mobilität zusätzlich nachzukommen, ist die Planung weiterer Ladestationen auf den Höfen unserer Filialen. Um die E-Mobilität so bequem wie möglich zu gestalten, empfehlen wir die Nutzung der My BMW App und MINI App sowie der BMW oder MINI Charging-Ladekarte. BMW bzw. MINI Charging bietet neben dem Zugang zum überregionalen öffentlichen Ladenetzwerk in Innenstädten, auf Parkplätzen und entlang wichtiger Verkehrsachsen auch individuell passende Ladelösungen für zu Hause oder am Arbeitsplatz.

JETZT APP HERUNTERLADEN:



GERD-DIETER BEHN
Steuerberater

QR-Code scannen und mehr erfahren

- ▶ Existenzgründungsberatung
- ▶ Nachfolgeregelung
- ▶ Unternehmensberatung
- ▶ Jahresabschlüsse
- ▶ Steuererklärungen
- ▶ Buchhaltungen
- ▶ Lohnabrechnungen

Hauptstr. 29 | 28844 Weyhe

0421 809 510

info@steuerberater-behn.de

www.steuerberater-behn.de

ABTEILUNGEN IM ÜBERBLICK



Disposition: Der Kernpunkt all unserer Häuser, ohne dessen Zutun auf all unseren Höfen keine Fahrzeuge stehen würden.

Karosserie: In dieser Abteilung dreht sich alles um den vollständigen Aufbau Ihres Kraftfahrzeugs.

Buchhaltung: Laufende Geschäftsvorgänge in der Debitoren-, Kreditoren-, Anlagen- und Bankbuchhaltung werden kontiert und verbucht, die Finanz- und Lohnbuchhaltung des gesamten Zahlungsverkehrs im Autohaus abgewickelt und kontrolliert.

Marketing: Ob Events, Anzeigen, Social Media oder die eigene Homepage – unser Marketingteam sorgt für den passenden werblichen Auftritt und hält alles auf dem neuesten Stand!

Aufbereitung: Der letzte Feinschliff vor der Auslieferung Ihres neuen Fahrzeugs wird hier von unserem professionellen Team vorgenommen.

Service: Hier werden Sie von unserem freundlichen Personal empfangen und schnellstmöglich bedient.

Verkauf: Das Verkaufsteam freut sich, auf Ihre Bedürfnisse eingehen zu können und berät Sie sorgfältig vom ausgewählten Fahrzeug bis zur Auslieferung.

Werkstatt: Der Ort, an dem Ihr Fahrzeug immer auf den besten und sichersten Stand gebracht wird.

Personal: Die Anlaufstelle für alle Mitarbeiter*innen, Führungskräfte und künftige Bewerber*innen, um den Unternehmenserfolg sicherzustellen.



Teilevertrieb: Originalersatzteile und -zubehör finden Sie hier!

Schon gewusst?

Die Anzahl der verbauten Teile in der Werkstatt betrug 2021

164.092

Uns bewegt KUNDENBINDUNG

Stärken Sie Ihre Kundenbindung durch das Qualitätsversprechen Garantie.

Finden Sie jetzt Ihren persönlichen Ansprechpartner.



Real Garant
by ZÜRICH



www.realgarant.com

UNSER WICHTIGSTES GUT: KUNDENZUFRIEDENHEIT

EIN INTERVIEW MIT SERVICELEITER MOHAMED SIALA (BILD S. LINKS)

Welche Aufgaben fallen täglich im Service an?

Zu den täglichen Aufgaben im Service gehören der Kundenempfang, die Fahrzeugannahme, die Überprüfung der Kundenfahrzeuge auf Mängel sowie die Serviceberatung am Fahrzeug. Kostenkalkulationen, Angebotsanfragen und Terminvereinbarungen erweitern das tägliche Tätigkeitsfeld.

Welchen Service bietet Bobrink im Bereich Neuwagen und Gebrauchtfahrzeuge?

In diesen Bereich fallen unter anderem die Kundenbetreuung, die Vorstellung der verfügbaren Modelle und Ausstattungen sowie das auf Kundenwunsch individuelle Konfigurieren und Erläutern von Finanzierungs- und Leasingangeboten. Einen wirklichen Unterschied zwischen Neu- und Gebrauchtwagen gibt es da nicht, denn jede*r wird von uns gleich behandelt!

Welche Voraussetzungen gibt es für die Mitarbeiter*innen im Service, um einen guten Service zu gewährleisten?

Ganz wichtig ist die Kundenfreundlichkeit. Dazu kommt, auf die Beanstandung der Kund*innen einzugehen sowie kommunikationsaktiv und äußerlich gepflegt aufzutreten.

UNSERE DEVISE: NACH DEM KAUF IST VOR DEM SERVICE

JENS BUCHNER ERKLÄRT, WORAUF ES IM AFTERSALES ANKOMMT



Was macht das Aftersales aus?

Eine höhere Anzahl an Kontakten, sprich die ständige Kommunikation mit den Kund*innen, macht unseren guten Service aus. Das nächste Fahrzeug wird durch das Aftersales verkauft.

Welche Ziele gibt es für das Aftersales?

Bester Service in der Industrie und eine hohe Kundenzufriedenheit.

Wie stellt Bobrink einen guten Service sicher?

Fortbildungen, externe und interne Kontrollen, Teamsitzungen und Jour-fixe Runden.

Auf was ist Bobrink im Bereich Service besonders stolz?

Auf die langjährige Erfahrung und Identifikation mit der Marke.

Was trägt ein Leiter Aftersales dazu bei?

Controlling im Teilevertrieb, Service und Sales. Man ist Botschafter zwischen der Marke und dem Händler und Bindeglied zum Sales.

UNSER ANSPRUCH: FÜR JEDE*N DAS PASSENDE FAHRZEUG

HEIKO WINDHORST, LEITER DES GEBRAUCHTWAGENZENTRUMS IN BREMEN-VAHR, IM GESPRÄCH

Wie hat sich das Gebrauchtwagenzentrum in den vergangenen Jahren verändert?



Der Markt sowie die Fremdfabrikate haben sich seit 2003 stetig verändert. Zudem sind wir seit 2017 BMW Premium Selection Partner der BMW AG.

Was sind die Vorteile eines Gebrauchtwagenzentrums?

Vorteile des Zentrums sind spezialisierte Verkäufer*innen für gebrauchte Automobile/Dienstwagen und Inzahlungnahmen sowie das Angebot von BMW Premium Selection Programmfahrzeugen.

Wie unterscheidet sich das Kaufverhalten der Kundschaft von früher zu heute?

Die Kund*innen sind über das Internet schon vorab informiert und haben so mehr Vergleichsmöglichkeiten. Das hat

zugleich den Vorteil, dass wir unsere Dienstleistungen auch Kund*innen aus aller Welt anbieten können. Im Verhältnis haben Onlinekund*innen daher einen großen Vorsprung im Vergleich zu Ladenkund*innen.

Wie viele Autos standen 2013, als das Gebrauchtwagenzentrum eröffnet wurde, auf dem Hof? Wie viele sind es jetzt?

Das ist stets markt- und angebotsabhängig. Aktuell sind es 55 Fahrzeuge. Im Normalfall sind es 70–80 und zu Spitzenzeiten stehen hier auch mal 120 Fahrzeuge.



Valmir Demo hat bei uns den Beruf des Automobilverkäufers erlernt und wurde nach seinem Abschluss übernommen. Nun verstärkt er unser Team in der Buchhaltung.

ABTEILUNGEN WÄHREND DER AUSBILDUNG

- › Verkauf
- › Service
- › Disposition
- › Buchhaltung

Auf Wunsch auch möglich:

- › Teilevertrieb
- › Werkstatt
- › Karosserie
- › Marketing

AUTOMOBILVERKÄUFER*IN:

- › gute mittlere Reife oder gleichwertiger Abschluss
- › freundliches und gepflegtes Auftreten
- › kaufmännisches und automobiles Interesse sowie technisches Verständnis
- › Spaß am Umgang mit Kund*innen, Kommunikationstalent und Kontaktfreude
- › Führerschein Klasse B von Vorteil, jedoch nicht verpflichtend

KRAFTFAHRZEUGMECHATRONIKER*IN:

- › mittlere Reife oder gleichwertiger Abschluss
- › Interesse an Kraftfahrzeugen
- › technisches Verständnis und handwerkliches Geschick
- › Führerschein Klasse B von Vorteil, jedoch nicht zwingend erforderlich

AUSBILDUNG MIT ZUKUNFT

Bei uns lernen Auszubildende nicht nur, wie man nach der Ausbildung erfolgreich verkauft, sondern auch, was alles hinter den Kulissen passiert – von der Hereinnahme eines Automobils über die Fahrzeugauslieferung bis hin zu umfangreichen Herausforderungen. Außerdem lernen sie den Kund*innenstamm genau kennen: Dazu gehören die Akquisition, die Erstberatung, das Organisieren

von Probefahrten bis hin zur Verhandlung von Konditionen und dem Abschluss von Kaufverträgen. Doch auch unsere Social-Media-Kanäle, wie z. B. TikTok, werden von einigen unserer Azubis geführt. Hier können sie ihre kreative Ader erproben und Content zu BMW, MINI oder Hyundai Fahrzeugen erstellen. Klingt spannend? Ist es auch! Jetzt bewerben und Teil unseres Teams werden!



DIE
FELGENMEISTER
mobile Reparatur & Lackierung



Mobiler Service vor Ort für lackierte und glanzgedrehte Felgen
Kostenfreie Service-Hotline: 0800 4444 008

Robert-Henseling-Straße 11 · 31789 Hameln · Tel. 05151 9812789-0 · info@die-felgenmeister.de · www.die-felgenmeister.de

VON AZUBI ZU AZUBI ...

ENRICO BRANCO, 2. LEHRJAHR, UND DAVID STREICHERT, 1. LEHRJAHR, IM INTERVIEW

Was hat dich zum Beruf des Kfz-Mechatronikers bewegt?



Enrico Branco: Ich hatte schon immer ein großes Interesse an dem Beruf und die Marke BMW hat mich noch mehr überzeugt, mein Wissen zu erweitern.



David Streichert: Bei einem Praktikum bei einem Bekannten habe ich die ersten Eindrücke in einer Werkstatt sammeln können, sodass ich mich für diese Ausbildung entschieden habe.

Wie bist du auf Bobrink aufmerksam geworden?

Branco: Aufmerksam auf das Autohaus und die Ausbildung bin ich über den Instagram-Account der Bobrink Gruppe geworden.

Was gefällt dir bisher am meisten an der Ausbildung?

Streichert: Dafür, dass ich erst seit kurzer Zeit hier bin, darf ich schon sehr viel machen und nicht nur danebenstehen und zugucken. Die Kolleg*innen sind hier auch sehr cool drauf.

Wie sieht euer Schul- und Berufsalltag aus?

Branco: Um 07:45 Uhr ist Arbeitsbeginn. Dann folgen Arbeiten an service- und reparaturbedürftigen Fahrzeugen. Hin und wieder wechselt man in den Teilevertrieb. In der Schule hat man dann die ganze Theorie dessen, was im Betrieb gemacht wird. Das Ende des Arbeitstags variiert zwischen 13 und 15 Uhr.

Welche Herausforderung durftest du bisher annehmen?

Streichert: Nach meiner ersten Woche durfte ich einen Service am Kundenfahrzeug ganz alleine durchführen, während mir dabei zugesehen wurde.

Womit hast du bei Ausbildungsbeginn nicht gerechnet?

Branco: Mir wurde sehr schnell viel Verantwortung in die Hände gelegt. Wenn man einen Führerschein hat, darf man, nach einigen Beobachtungen der Fahrweise, zum Beispiel auch die sportlichsten Fahrzeuge auf dem Hof oder zurück zum Kunden bewegen.

Streichert: Wie Enrico schon sagte, geht es um viel Vertrauen. Außerdem hat mich die lockere Atmosphäre miteinander in der Werkstatt sehr positiv beeindruckt.

Ausbildungsbetrieb seit

1975

Mitarbeiter-Anzahl (2022)

255



Entdecke unseren Instagram-Account!
[@bobrinkgruppe](#)



Nach dreieinhalb Jahren Ausbildung zum Kfz-Mechatroniker wurde Bennet Busko an unserem Standort Bremerhaven-Süd in unserer Werkstatt übernommen.

99 **ZUSAMMENKOMMEN IST EIN BEGINN,
ZUSAMMENBLEIBEN EIN FORTSCHRITT,
ZUSAMMENARBEITEN EIN ERFOLG.**⁶⁶

– Henry Ford

Welche Fächer habt ihr in der Berufsschule?

Branco: Die entsprechenden Lernfelder mit Mathe, Englisch, Politik und Elektrotechnik. Je nach Lehrjahr kommt dann noch Sport dazu. Wenn es darum geht, was man für den Beruf als Kfz-Mechatroniker können muss, sind physikalisches Verständnis und Mathe an erster Stelle.

Wie wurdet ihr bei der Bobrink Gruppe empfangen?

Streichert: Der erste Tag hat mir viel Spaß gemacht. Eingewiesen und den Kolleg*innen vorgestellt wurde ich von Enrico. Einige kannte ich schon vom Vorstellungsgespräch und von der Anprobe der Arbeitskleidung. Ich war ziemlich aufgeregt, was auf mich zukommt.

Inwiefern hast du dich im Rahmen der Ausbildung persönlich weiterentwickelt?

Streichert: Schon in dieser kurzen Zeit hat sich meine Disziplin durch die Ausbildung deutlich gesteigert. In der Freizeit mache ich viel (Kraft-) Sport und da ist Disziplin von großer Bedeutung. Da mein Arbeitsweg etwas länger ist, gehört auch früh aufzustehen dazu. Zudem mache ich derzeit noch meinen Führerschein. Heute kann ich sagen, dass ich viel disziplinierter geworden bin.

Wie sehen deine Pläne für die Zukunft aus?

Branco: Ich möchte dem Unternehmen auf jeden Fall treu bleiben, da es mir hier sehr gefällt und ich in Zukunft meinen Meister machen möchte.

Wie stehst du selbst zu den Marken BMW, MINI und Hyundai?

Branco: Die BMW Gruppe, bestehend aus BMW, MINI und Rolls Royce, finde ich sehr beeindruckend. Auch finde ich, dass BMW derzeit die stärkste Automarke auf dem Markt ist, die insbesondere für einen großen Namen im Motorsport steht. Daher begeistere ich mich auch sehr für BMW M. Hyundai kommt jetzt immer mehr mit E-Fahrzeugen und komfortablen sowie sportlichen Varianten wie dem i30 N zum Vorschein.

MIT VOLLER KRAFT IN RICHTUNG ZUKUNFT

Bewerbungsunterlagen schriftlich oder als PDF per E-Mail an:

Bobrink GmbH
Stresemannstr. 319
27580 Bremerhaven

E-Mail: bewerbung@bobrink-gruppe.de



NUR FLIEGEN GEHT NOCH SCHNELLER!

Als regionaler Dienstleister sind wir für höchste Qualität, Fairness und Verlässlichkeit bekannt. Sie stellen Ihre Post bereit, den Rest übernehmen wir – übrigens schon seit 2002.

DREI STANDORTE SORGEN FÜR OPTIMALE KUNDENBETREUUNG.

Wir sind der Partner für Kurier-, Express- und Postdienstleistungen und bieten Ihnen von drei Standorten (Cuxhaven, Bremerhaven und Stade bei Hamburg) aus verlässlichen Service. Der Cuxhavener Fahrradkurier deckt vom Abholservice, Sortier- und Frankierservice bis hin zum verlässlichen Zustellservice alle Ihre Wünsche ab.

Informieren Sie sich jetzt
über unsere Dienstleistungen.



Cuxhaven
Bremerhaven
Stade

**Der Cuxhavener
Fahrradkurier GmbH**

Brockeswalder Chaussee 31
27474 Cuxhaven
Telefon: 04721/39 42 77
info@fahrrad-kurier.com

www.fahrrad-kurier.com

BOBRINK G R U P P E

IHR FAIRER PARTNER

99 GEMEINSAM STARK! WIR DANKEN UNSEREN PARTNERN FÜR IHR VERTRAUEN, IHRE TREUE
UND UNTERSTÜTZUNG, MITHILFE DERER WIR POSITIV IN DIE ZUKUNFT BLICKEN! 66



**BMW
MOTORRAD**



MINI ELECTRIC



HYUNDAI

IONIQ



100% Bremerhaven - 100% Allianz
Hoffentlich Allianz versichert

Allianz

Eduard Rosenberg KG
Tel. 04 71 / 300 46 15
Kaistraße 5-6
27570 Bremerhaven
www.allianz-rosenberg.de

- **Versicherung**
- **Vorsorge**
- **Vermögen**

BOBRINK GMBH

Cuxhaven

Papenstraße 152
27472 Cuxhaven
Tel.: 04721 7450-0

Bremerhaven-Nord

Stresemannstraße 319
27580 Bremerhaven
Tel.: 0471 98280-0

Bremerhaven-Süd

Am Lunedeich 182
27572 Bremerhaven
Tel.: 0471 90084-0

BOBRINK & CO. GMBH

Osterholz-Scharmbeck

Ritterhuder Straße 56
27711 Osterholz-Scharmbeck
Tel.: 04791 96406-0

Bremen-Nord

Am Rabenfeld 7-9
28757 Bremen
Tel.: 0421 66056-0

Bremen-Vahr

Henri-Dunant-Straße 1
28329 Bremen
Tel.: 0421 43646-0

BOBRINK- CARSTREAM GMBH

Cuxhaven

Papenstraße 152
27472 Cuxhaven
Tel.: 04721 7450-54

Bremerhaven-Süd

Am Lunedeich 180
27572 Bremerhaven
Tel.: 0471 90084-71

Bremen-Nord

Vegesacker Heerstraße 78
28757 Bremen-Nord
Tel.: 0421 696353-0

Bremen-Horn

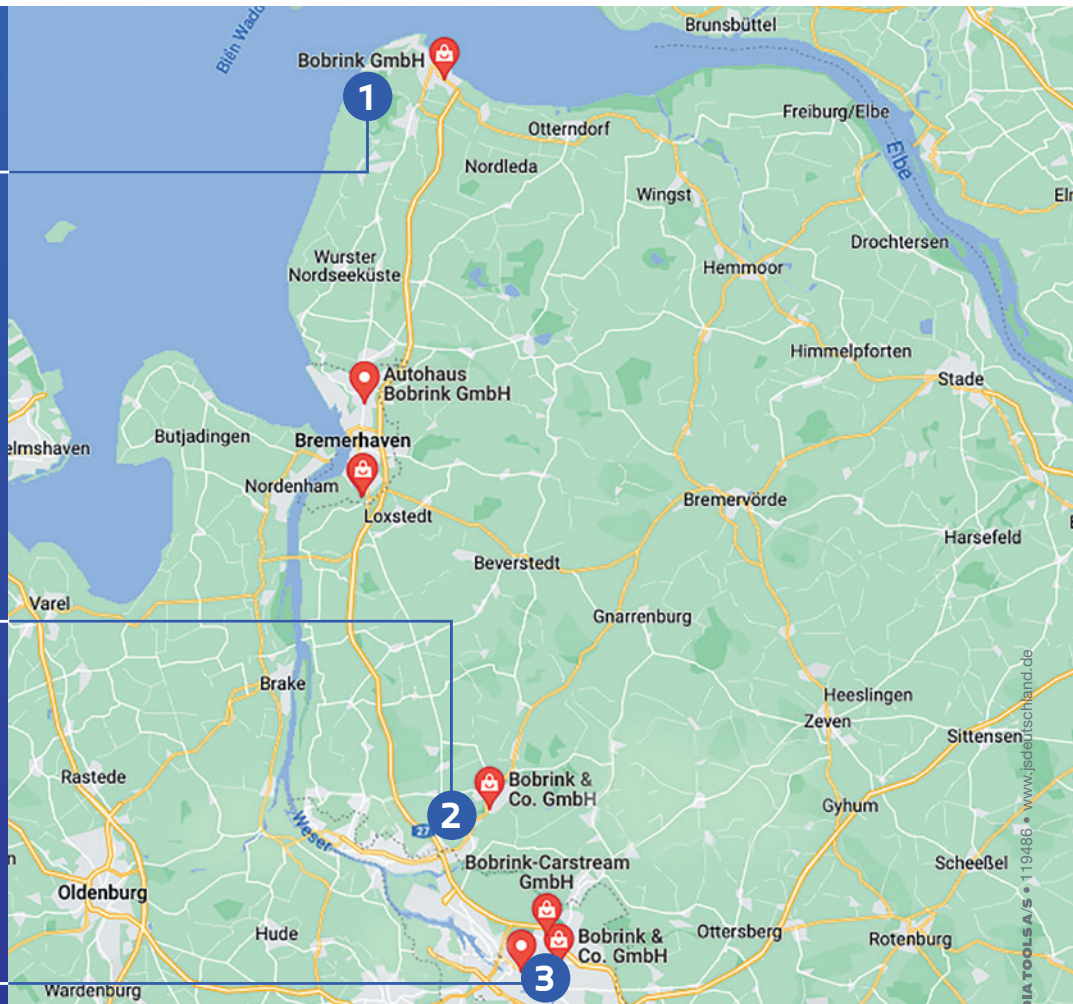
Spittaler Straße 4
28359 Bremen-Horn
Tel.: 0421 699138-0



Bobrink GmbH

Bobrink & Carstream GmbH

Bobrink & Co. GmbH



MINI Cooper SE: Stromverbrauch kombiniert in kWh / 100 km: 16,9–14,9 (NEFZ) / 17,6–15,3 (WLTP), elektrische Reichweite (WLTP) in km: 203–233.

Offizielle Angaben zu Kraftstoffverbrauch, CO₂-Emissionen, Stromverbrauch und elektrischer Reichweite wurden nach dem vorgeschriebenen Messverfahren ermittelt und entsprechen der VO (EU) 715/2007 in der jeweils geltenden Fassung. Angaben im NEFZ berücksichtigen bei Spannbreiten Unterschiede in der gewählten Rad- und Reifengröße, im WLTP jeglicher Sonderausstattung. Für die Bemessung von Steuern und anderen fahrzeugbezogenen Abgaben, die (auch) auf den CO₂-Ausstoß abstellen, sowie ggf. für die Zwecke von fahrzeugspezifischen Förderungen werden WLTP-Werte verwendet. Aufgeführte NEFZ-Werte wurden ggf. auf Basis des neuen WLTP-Messverfahrens ermittelt und zur Vergleichbarkeit auf das NEFZ-Messverfahren zurückgerechnet. Für seit 01.01.2021 neu typgeprüfte Fahrzeuge existieren die offiziellen Angaben nur noch nach WLTP. Zudem entfallen laut EU-Verordnung 2022/195 ab 01.01.2023 in den EG-Übereinstimmungsbescheinigungen die NEFZ-Werte. Weitere Informationen zu den Messverfahren NEFZ und WLTP finden Sie unter www.bmw.de/wltp sowie eine Vergleichstabelle zu Kraftstoffverbrauch, CO₂-Emissionen, Stromverbrauch und elektrischer Reichweite aller aktuellen BMW-Modelle unter www.bmw.de/nefz-wltp-vergleich.

Weitere Informationen zum offiziellen Kraftstoffverbrauch und den offiziellen spezifischen CO₂-Emissionen neuer Personenkraftwagen können dem 'Leitfaden über den Kraftstoffverbrauch, die CO₂-Emissionen und den Stromverbrauch neuer Personenkraftwagen' entnommen werden, der an allen Verkaufsstellen, bei der Deutschen Automobil Treuhand GmbH (DAT), Hellmuth-Hirth-Str. 1, 73760 Ostfildern-Scharnhausen und unter <https://www.dat.de/co2/> unentgeltlich erhältlich ist. Die Abbildungen zeigen Sonderausstattungen.