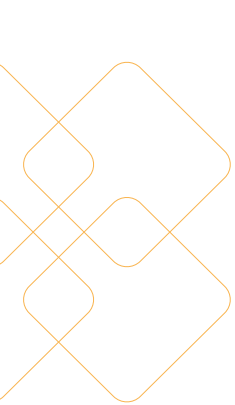




*Ihre Gesundheit
optimal versichert*



Wir stellen uns vor

Die digivero GmbH wurde 2022 als Nachfolgeunternehmen der VFD-Kassel GmbH gegründet. Mit der Essenz aus der Summe von 22 Jahren Erfahrung als Versicherungsmakler bieten wir 8.000 Kunden beste Versicherungsleistungen mit individuellem Service. Unser Beratungsschwerpunkt konzentriert sich auf alle Themen der Gesundheit mit angrenzenden Bereichen wie Arbeitsunfähigkeits- oder Pflegeversicherungen. Darüber hinaus beraten wir Sie von der Hausratversicherung bis zum Rechtsschutz etc. auch in vielen weiteren Versicherungsfragen.

Einen Überblick der einzelnen Leistungen mit Verlinkungen auf unsere Homepage finden Sie auf den Seiten 14 und 15.

Als unabhängiges Maklerbüro mit digitalem Workflow schnüren wir für Sie maßgeschneiderte Versicherungspakete, die Ihre persönlichen Wünsche und Anforderungen optimal integrieren.





Björn Rullmann
Geschäftsführer und Gründer der digivero

UNSERE WERTE

1

Wertschätzung, Anerkennung und Respekt sind für uns im Umgang miteinander, mit unseren Kunden sowie mit allen anderen Gesprächspartnern selbstverständlich.

2

Klarheit, Transparenz und Ehrlichkeit bedeuten für uns, dass wir alle Fakten offen kommunizieren. Wir zeigen die Grenzen des Machbaren deutlich auf und fördern damit das kontinuierliche Wachsen gegenseitigen Respekts und Vertrauens. Was möglich ist, setzen wir um – was unmöglich ist, stellen wir klar.

3

Das **Vertrauen** unserer Kunden verpflichtet uns, **Verantwortung** zu übernehmen. Wir arbeiten fokussiert und sorgfältig und lösen alle anfallenden Aufgaben perfekt, um beste Resultate zu gewährleisten.



Wir sind für Sie da – professionell, freundlich und effizient

Michael Homburg, unser jung gebliebener Seniorberater, lebt unsere Werte und ist ein Vorbild für alle jüngeren Kollegen. Seit er bei uns ist, profitieren wir von seiner ruhigen und gleichzeitig enthusiastischen Art, seiner Kompetenz durch jahrzehntelange Erfahrung im Umgang mit Kunden und von seiner Ausdauer.

Christoph Hagemann ist ein fester Bestandteil der Firmengeschichte. Schon im Vorgängerunternehmen hat er unseren Kunden mit Geduld und Fachwissen dabei geholfen, die gewünschten Leistungen zu finden und abzusichern – und das seit mittlerweile mehr als 12 Jahren. Auch bei Problemen hat er – immer auf der Seite der Kunden stehend – mit maximalem Einsatz für zufriedenstellende Lösungen gesorgt.

Can Kominov ist Juniorberater und kam direkt nach seiner Ausbildung zur digivero. Er bringt mit seiner Dynamik, seiner Geduld und Lernbereitschaft viel Spaß und Abwechslung ins Team. Als Kaufmann für Versicherungen steht er unseren Kunden als Berater umfassend zur Verfügung. Er sucht für jedes Problem mit Engagement die beste Lösung und setzt sich für jeden Kunden persönlich ein.

Jean-Pierre Koch hat uns im Rahmen einer Weiterbildung als Praktikant überzeugt. Er bringt eine unglaubliche Leistungsbereitschaft mit und motiviert so auch alle anderen. Kaum hat er ein neues Thema erlernt, sucht er nach Möglichkeiten, diesen Bereich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln.

Kundenstimmen

„Hervorragende Beratung. Hat mich sehr unterstützt bei der Entscheidung.“

Migdalia Vivas Martinez

„Beratung und Leistung sind super. Ich bereue nicht, diesen Schritt gemacht zu haben, und bin sehr froh, so gut versichert zu sein.“

Elke Neubauer

„Es war schnell, man konnte sich gut ein Bild über den Vertragsinhalt machen, und ich wurde sogar darüber informiert, dass sich kurzfristig in meinem Vertrag etwas ändern wird. Sehr professionell!“

M. S.

„Es hat alles schnell und problemlos geklappt, die Telefonberatung sofort am Apparat, präzise und ehrliche Antworten. So muss es sein.“

Antje Kellermann

„Sehr kompetente und geduldige Mitarbeiter, schnelle Bearbeitung und Antworten innerhalb weniger Minuten. Einfache Abwicklung. Bin zufrieden.“

Ramona Schug

„Meine Anfragen wurden schnell und präzise beantwortet. Mir wurde ein Versicherungsprodukt angeboten, mit dem ich sehr zufrieden bin. Die Kontakte waren stets sehr freundlich und die Antworten hilfreich. Ich bin insgesamt sehr zufrieden mit digivero“

Holger Fieseler

„Die Möglichkeit, dass ich die Versicherung online abschließen kann, bewerte ich als sehr positiv. Meine Erfahrungen mit der Möglichkeit, Verträge online abzuschließen, ist generell positiv.“

Karsten Stening

„Super Beratung und schnelle Abwicklung.“

Dieter und Birgit Sell

„Ich kann das nur wärmstens weiterempfehlen. Ich wurde sehr ehrlich und wirklich hervorragend beraten und trotzdem nicht aufdringlich. Wir haben mit sehr gutem Gewissen eine Zusatzversicherung abgeschlossen und würden das jedem empfehlen.“

Werner Reinhold

„Wir haben uns schon vor ein paar Jahren zum Thema Pflegezusatzversicherung beraten lassen und bekamen hier eine umfassende Beratung und eine sehr geduldige Beantwortung aller teilweise sehr spezifischen Fragen!“

A. W. Lange

„Ich war sehr zufrieden und überrascht, dass ich bei der Option ‚keine Gesundheitsfragen‘ so gute Konditionen bekommen habe.“

Alfred Kietsch

„Bin angenehm überrascht, dass trotz meines hohen Alters der Beitrag überschaubar ist.“

Chrissy, 51



Gefangen in der privaten Krankenversicherung

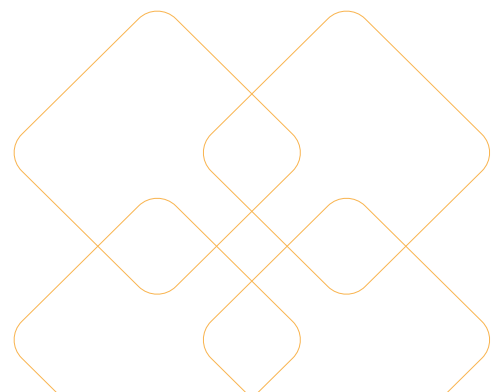
Für viele Selbstständige und Freiberufler, aber auch ehemals gut verdienende Angestellte, die privat versichert sind, ergibt sich spätestens mit Eintritt in die Rente ein Problem mit der Höhe der Beiträge für die private Krankenversicherung.

Die Altersversorgungsbezüge fallen häufig kleiner aus, als ursprünglich angenommen. Auch wenn man privat vorgesorgt hat, sind die Erträge des Ersparten aufgrund niedriger Zinsen wesentlich geringer, als bei Abschluss der Policen vorgerechnet wurde. So kann es passieren, dass die Krankenversicherungsbeiträge 50 Prozent und mehr der Altersbezüge betragen. Nicht selten führt diese Tatsache in die Altersarmut.

Wir helfen Menschen aus dieser Notlage heraus, indem wir sie beim Wechsel in die gesetzliche Krankenversicherung begleiten. Dabei nutzen wir die im Sozialgesetzbuch vorgesehenen Möglichkeiten.

Wir gehen in drei Schritten vor:

1. In einem Erstgespräch prüfen wir, ob der Wechsel in die gesetzliche Krankenversicherung technisch möglich ist.
2. Dann bereiten wir den Kunden entsprechend vor, damit der Wiedereintritt erfolgreich gelingt.
3. Die private Krankenversicherung wandeln wir in eine Zusatzversicherung, die eine Beibehaltung der bisherigen Mehrleistungen ermöglicht, um.



Tarife für Menschen mit Vorerkrankungen

Naturgemäß wird den meisten Menschen erst bewusst, dass sie eine Zusatzversicherung brauchen, wenn die Erkrankung schon aufgetreten ist. Da die meisten Anbieter den Gesundheitszustand genau prüfen, bleibt vielen Kunden der Zugang versperrt.

Unser Kooperationspartner DKV bietet Ihnen Schutz, ohne auch nur eine einzige Frage zum Gesundheitszustand zu stellen. So bekommen Sie ein Einbett- oder Zweibettzimmer und wahlweise auch ein Krankenhaustagegeld zusätzlich. Auch ein Kurtagegeld kann abgeschlossen werden.

Eine Absicherung mit Chefarztbehandlung ist ohne Gesundheitsfragen nicht verfügbar – es sei denn, der Arbeitgeber richtet eine betriebliche Krankenversicherung ein.



Ihr Spezialist für die private Krankenversicherung.

Die DKV Deutsche Krankenversicherung AG ist einer der wenigen Spezialanbieter für private Krankenversicherungen. Seit über 90 Jahren sind wir mit höchster Kompetenz auf dem Gebiet der privaten Krankenversicherungen tätig. Und seit Jahrzehnten gehören wir zu den führenden Unternehmen in diesem Marktsegment. Ob Krankenvollversicherung, Beihilfe, betriebliche Krankenversicherung oder private Zusatzversicherungen (z. B. für Zahn und Pflege) – wir bieten eine breite Palette an innovativen Produkten an. Herausragende Services und eine faire Leistungsabwicklung runden unsere hochwertige medizinische Versorgung ab.

Die DKV ist mehr als ein Kostenerstatter: Wir sind für Sie da, wenn es darauf ankommt!



ZahnGesund 75+



Mit einer Zusatzversicherung für Zahnarzt- und Laborkosten vermeiden Sie hohe Eigenbeteiligungen durch zunehmend reduzierte Erstattungsbeträge der gesetzlichen Krankenversicherung.

Die gesetzliche Kostenübernahme beträgt aktuell nur rund 50 % der durchschnittlichen Kosten einer Regelversorgung. Patienten, die ihre Zahngesundheit über diese Regelversorgung hinaus optimal erhalten wollen, werden

über den Selbstbehalt für die normale Zahnbehandlung hinaus mit zusätzlichen Kosten finanziell belastet.

Komfortables Handling per App

Ein weiterer Vorteil von ZahnGesund 75+ ist die schnelle und einfache Handhabung aller Vorgänge. Rechnungen, Rezepte, Verordnungen sowie Heil- und Kostenpläne können per App eingereicht werden. Die Erstattung erfolgt ebenso rasch und einfach.

Kostenerstattung ZahnGesund 75+

Zahnbehandlung (z. B. hochwertige Füllung)	100 %
Wurzel- und Parodontosebehandlung	100 %
Zahnersatz	75 %
Prophylaxe	max. 150 Euro
Kieferorthopädie für Kinder bis 18 Jahren	bei Unfall 75 % bis max. 1.000 Euro
Akupunktur, Narkose etc. zur Schmerzlinderung	max. 75 Euro
Anrechnung der Vorversicherung für Wechsler	√

Pflegezusatzversicherung

Die gesetzliche Pflegeversicherung hat seit der Gründung bereits einige Weiterentwicklungen erfahren und bietet mittlerweile mit den 5 Pflegegraden ein faires System. Allerdings setzt der Staat weiterhin massiv auf die Unterstützung durch die eigenen Angehörigen, ohne die würde das Pflegesystem längst zusammenbrechen.

Auch die stationäre Pflege bürdet den Betroffenen weiterhin hohe Zuzahlungen auf, die nicht jeder leisten kann oder möchte.

Hierfür gibt es die Pflegezusatzversicherungen.

Diese stellen den Betroffenen eine Geldleistung im Pflegefall zur Verfügung, die frei verwendet werden kann. Ob man also den Angehörigen den Lohnausfall ersetzen

möchte oder eine private Pflegekraft für zu Hause organisiert oder die Lücke für eine würdevolle Pflege in einer Einrichtung finanziert, das kann jeder selbst entscheiden.

So sorgen Sie für Ihren letzten Lebensabschnitt gut vor und schützen das erwirtschaftete Vermögen. Lassen Sie sich gerne hierzu beraten, wir informieren Sie über Ihre Möglichkeiten, die Kosten und die verschiedensten Lösungen am Markt. Dabei können Sie sich auf uns verlassen: Wir machen ein komplexes Thema verständlich.





münchener verein

Zukunft. In besten Händen.

Münchener Verein. Ihr Vertrauenspartner für ausgezeichnete Leistungen.



Der Münchener Verein ist 10 Jahre in Folge „Versicherer des Jahres“!

und damit die Nr. 1 in der Service-Qualität. Geringe Wartezeiten, eine hohe Erreichbarkeit, sowie fach- und sachkundige Antworten, auf die Verlass ist, sorgen hier für vollste Zufriedenheit bei unseren Kunden. Vertrauen auch Sie auf die leistungsstarken, vielfach ausgezeichneten Produkte. Ein bequemer Online-Abschluss ohne Gesundheitsprüfung und mit sofortiger Policierung ist hier selbstverständlich.

 0800 222 33 88 – Rund um die Uhr

www.muenchener-verein.de



ZahnGesund – unschlagbar in Preis und Leistung

Sie profitieren von hochwertigen Leistungen wie ein Privatpatient

Gesunde Zähne bedeuten Lebensqualität, ein attraktives Äußeres und einen gesunden Organismus. Doch selbst die gepflegtesten Zähne können einmal schmerzen oder müssen behandelt werden. Dann hilft der Zahnarzt. Als gesetzlich Versicherter hat man einen großen Teil der Kosten selbst zu tragen. Vor allem, wenn es um die bestmögliche Behandlung und einen hochwertigen Zahnersatz geht.

Mit **ZahnGesund** schützen Sie sich vor hohen Kosten und sichern sich die beste Versorgung für die Zähne mit hochwertigen Leistungen, wie ein Privatpatient.

Beim Testsieger versichert

ZahnGesund 100 ist Testsieger bei Stiftung Warentest mit der Bestnote „Sehr gut“ (0,5)!. Aber auch ZahnGesund 85+ und 75+ haben Top-Platzierungen erhalten.



Mit den drei Varianten ZahnGesund 75+, ZahnGesund 85+ und ZahnGesund 100 ist für jeden Bedarf und jeden Geldbeutel etwas dabei.

Hier ein Überblick:



ZahnGesund.
Erstklassig
zahnzusatzversichert.

Highlights

- ✓ Günstige Beiträge und hervorragendes Preis-/Leistungsverhältnis
- ✓ Keine Wartezeit
- ✓ 5 % Upgrade beigeführtem Bonusheft
- ✓ Einfacher Onlineabschluss ohne Unterschrift
- ✓ Unkomplizierter Wechsel zu uns, durch Anrechnung der Vorversicherungszeit

Hightech-Leistungen wie:

- ✓ Dental-Laser
- ✓ CEREC
- ✓ Digitale Volumentomographie
- ✓ VECTOR-Methode
- ✓ PACT
- ✓ OP-Mikroskop
- ✓ DNA-Test
- ✓ DROS-Schiene (bei ZahnGesund 100)
- ✓ INVISALIGN-Therapie

Inkl. Innovations-Garantie

Durch die zusätzlich eingebaute Innovationsgarantie sind darüber hinaus künftig neue zahnärztliche Behandlungsmethoden mitversichert. Auch hier gilt die Voraussetzung, dass diese medizinisch notwendig sind und nach der Gebührenordnung für Zahnärzte (GOZ) berechnet werden dürfen.

Unser Angebot für alle, die ihre Zahnzusatzversicherung wechseln wollen

Haftungssicherheit für Sie, vielfältige Vorteile für Ihre Kunden und attraktive Verdienst-Chancen – das sind nur drei der vielen Gründe, wieso Sie die einzigartige Wechseloption von ZahnGesund nutzen sollten. Und mit unserer Tarifwechsel-Checkliste ist die Umsetzung zudem denkbar einfach.

Das sind die Wechselbedingungen im Überblick

Unsere Wechselbedingungen	ZahnGesund 75+	ZahnGesund 85+	ZahnGesund 100
Vorversicherungslaufzeit*	mind. 12 Monate	mind. 12 Monate	mind. 12 Monate
Unterjährige Vertragswechsel*	zählt als volles Jahr	zählt als volles Jahr	zählt als volles Jahr
Mindestleistung für Zahnersatz des vorherigen Versicherungsschutzes	mind. 70 %	mind. 80 %	mind. 90 %

*Hierzu reicht uns der Nachweis ihrer ununterbrochenen Vorversicherung

Wahlleistungen im Krankenhaus mit einfachen Gesundheitsfragen



Die Nürnberger Versicherung bietet das Ein- oder Zweibettzimmer bis 60 Jahre mit stark vereinfachten Gesundheitsfragen an.

So können wir Menschen mit Vorerkrankungen oft noch folgende Wahlleistung mit anbieten:

- Ein- oder Zweibettzimmer
- Privatarzt im Krankenhaus
- Leistung bei vor- und nachstationären Behandlungen
- Leistung auch bei Psychotherapie
- Verzicht auf die allgemeine Wartezeit von acht Monaten (nur bei Entbindung und Psychotherapie)



NÜRNBERGER
VERSICHERUNG

Im Krankenhaus – besser privat versichert.

Nutzen auch Sie Vorteile von Privatpatienten. Unsere Krankenzusatzversicherung mit vereinfachter Gesundheitsprüfung regelt das für Sie.

Wir
beraten Sie
gern



Kompetenter Service



Unsere Sachbearbeiter sind durch permanente Weiterbildung immer auf neuestem Stand. Neue Tarifangebote werden laufend geprüft, um unseren Kunden stets die besten Lösungen anbieten zu können. Wir präsentieren Ihnen eine Auswahl besonders wertvoller Tarife, die zu Ihrem individuellen Bedarf passen, und unterstützen Sie damit bei der Auswahl und Entscheidungsfindung. Ihre Leistungswünsche fließen in unsere Empfehlungen ebenso ein wie Ihr finanzieller Spielraum. Unser Ziel ist, Ihnen beste Leistungen zu attraktiven Konditionen anzubieten, die Ihre Wünsche und Vorstellungen perfekt erfüllen.

Langfristige Kundenbeziehungen, in denen man sich kennt und schätzt, sind ein wichtiger Bestandteil unserer Unternehmenskultur. Wir bieten Ihnen einen persönlichen Service, der Ihre Erwartungen übertrifft, und betreuen Sie in allen Fragen rund um Ihren Vertrag.

Ob per E-Mail, Telefon, Chat oder Facebook – wir sind schnell für Sie erreichbar und haben immer einen freien Mitarbeiter, der sich um Ihr Anliegen kümmert.

SACHBEREICH

Messbar mehr Erfolg
im Internet

PRIMEST



Echt
anziehendes
Prinzip!

Wöchentlich 3 bis 5 Anfragen
von Neukunden gewinnen

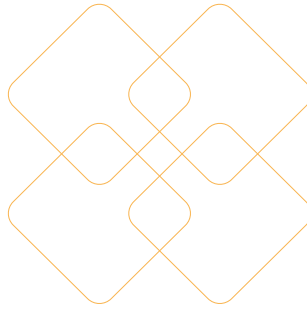
Jetzt Erstgespräch vereinbaren!

09221 70340-20 • info@primest.de
www.primest.de/termin



Wir sind für Sie da:

Schreiben Sie uns per E-Mail service@digivero.de
oder rufen Sie uns an 0561 473 903 0.



Unsere Produkte

Leben und Gesundheit



Brillenversicherung

400,- € Zuschuss für Ihre Brille – ohne Wartezeit.



Krankenhaustagegeld ohne Gesundheitsprüfung

Bis 65,- € pro Tag, zahlt auch bei Reha.



Sterbegeldversicherung bis 90 Jahre

Nur 6 Monate Wartezeit, keine Gesundheitsfragen



Fehlende Zähne versichern – geht das noch?

Bis 3 fehlende Zähne, auch wenn bereits ein Heil- und Kostenplan vorliegt.



Pflegeversicherung: Pflegefälle, nein danke!

In Würde altern – so stellen Sie gute Pflege selbst sicher.



Berufsunfähigkeitsversicherung

Sichern Sie Ihr Lebenswerk, wenn Ihr Einkommen aufgrund von Krankheit oder Unfall wegbricht.



Wilhelmshöherstraße 103a
60389 Frankfurt

✉ info@vecuro.com
🌐 www.vecuro.com

Haben wir
Interesse geweckt?

Telefon:
069/95014576

Webdesign & Development

Agentur für Webdesign in Frankfurt

WEBDESIGN WEBSEITEN ENTWICKELN LOGO & BRAND DESIGN CORPORATE DESIGN WORDPRESS & WOOCOMMERCE SOCIAL MEDIA MARKETING EBAY VORLAGEN

Unsere weiteren Angebote



Unfallversicherung

Ob Skiunfall oder auf dem Fußballplatz: Unfälle passieren. Sichern Sie sich für den Ernstfall optimal ab!



Rechtsschutzversicherung

Sichern Sie sich die Kostenübernahme für Rechtsberatung sowie die Kostenübernahme für einen Streit vor Gericht.



Wohngebäudeversicherung

Schützen Sie sich vor Kosten durch Schäden bei Naturkatastrophen, Sturm, Leitungswasser und Feuer.



Hausratversicherung

Absicherung des eigenen Hausrats vor den Gefahren aus Leitungswasserschäden, Feuer oder Rauch.



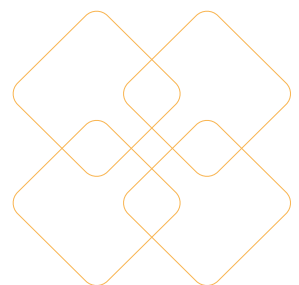
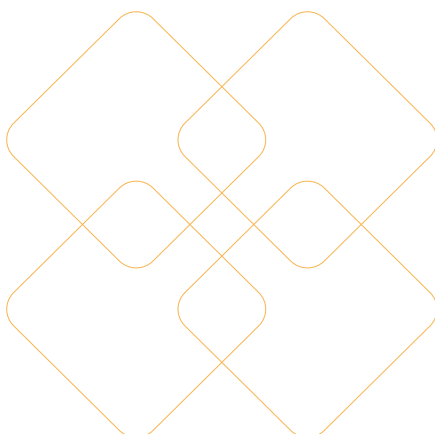
Elektronikversicherung

Schuttbrief für Ihre elektronischen Gegenstände – von der Waschmaschine bis zum Smartphone!



Vermieterschutzpaket

Rechtsstreitigkeiten mit Mietern und Behörden gut absichern. Die Rechtsschutzversicherung für Vermieter. Zum unschlagbaren Beitrag von 119,- € pro Jahr je Einheit.





Vielen Dank

Wie möchten uns an dieser Stelle ganz herzlich bei unseren Partnern bedanken, die uns zum großen Teil schon über viele Jahre begleiten.

Mit ihrem Engagement und ihren hervorragenden Produkten tragen sie wesentlich zu unserem kontinuierlichen Erfolg bei.



Süddeutsche Krankenversicherung a.G. | www.sdk.de

IHRE GESUNDHEIT? Unsere Herzenssache.



**ZAHNZUSATZ-
VERSICHERUNG**



**AMBULANTE
ZUSATZVERSICHERUNG**



**KRANKENHAUS-
ZUSATZVERSICHERUNG**

Individueller Service

für beste Versorgungsleistungen

Wir möchten mit exzellenter Fachkenntnis und außergewöhnlichem Engagement dazu beitragen, unseren Kunden eine optimale gesundheitliche Rundum-Versorgung zu ermöglichen.

Erklärte Ziele

- Wir unterstützen Menschen dabei, für ihr Bedürfnis nach Sicherheit und bester gesundheitlicher Versorgung in bezahlbarem Rahmen individuell passende Lösungen zu finden.
- Wir erzielen mit exzellenter Fachkenntnis, strukturiertem Vorgehen und hoher Effizienz – unterstützt durch modernste Technik – hervorragende Ergebnisse.
- Eines unserer wichtigsten Ziele ist, so vielen Menschen wie möglich zurück in die gesetzliche Krankenversicherung zu helfen. Wir zeigen Möglichkeiten und Wege auf, wie das funktionieren kann. Auch und gerade im Alter ist dies aufgrund unseres Wissens und unserer Erfahrung oft möglich.

VISION UND MISSION



Maßgeschneidert für den Fall der Fälle vorsorgen

Mit einer privaten Pflegezusatzversicherung die wachsende Pflegelücke schließen

Pflegebedürftig kann jeder werden, in jedem Alter und zu jeder Zeit. Dabei werden nicht nur die Pflegebedürftigen selbst, sondern auch ihre Angehörigen vor große Herausforderungen gestellt. Die Wahrscheinlichkeit für das Eintreten des Pflegefalls wird oft unterschätzt: Tatsächlich werden im statistischen Durchschnitt nach einer Erhebung der Allianz etwa drei von fünf Personen in Deutschland im Laufe des Lebens pflegebedürftig. Der demografische Wandel wird die Zahl der Pflegefälle weiter drastisch wachsen lassen: Von derzeit etwa fünf Millionen erwartet das Bundesministerium für Gesundheit bis 2050 einen Anstieg auf 6,5 Millionen.

Finanzielle "Pflegelücke" steigt von Jahr zu Jahr

Im Pflegefall muss die neue Lebenssituation nicht nur organisatorisch gemeistert werden, sondern auch finanziell: Bereits bei der Pflege zu Hause durch Fachkräfte können hohe Kosten entstehen, die von der gesetzlichen Pflegeversicherung nur zum Teil abgedeckt werden. Vor allem aber bei der stationären Pflege steigt die sogenannte Pflegelücke nach Angaben des Verbandes der Privaten Krankenversicherung (PKV) Jahr für Jahr an: Inzwischen beträgt der durchschnittliche Eigenanteil der Pflegeheimkosten bundesweit im ersten Jahr über 2.200 Euro im Monat. Der Eigenanteil, der aus eigener Tasche zu zahlen ist, ist inzwischen nicht mehr abhängig vom Pflegegrad. Anders die Situation bei der ambulanten Versorgung: Hier zahlt die Pflegekasse je nach Pflegegrad unterschiedliche Beträge.

Private Pflegevorsorge schützt vor finanziellen Belastungen

Mit einer privaten Pflegevorsorge kann man sich und seine Angehörigen vor großen finanziellen Belastungen im Pflegefall schützen. Dabei gilt grundsätzlich: Je früher die Versicherung abgeschlossen wird, desto günstiger bleibt der Beitrag für den Rest des Lebens. Umfragen haben zudem ergeben, dass die meisten Menschen den monatlichen Beitrag hierfür zu hoch einschätzen. Die Pflegezusatzversicherung "PflegetageldBest" der Allianz etwa bietet maßgeschneiderte Lösungen, die sich bei wichtigen Ereignissen auch ohne weitere Gesundheitsprüfung nachträglich anpassen lassen, mehr Informationen gibt es unter www.allianz.de. Die Versicherten erhalten im Pflegefall ein Pflegetagegeld. Die Höhe hängt vom gewählten Tagessatz ab, dem jeweiligen Pflegegrad und davon, ob man ambulant oder stationär gepflegt wird. Eine Pflegezusatzversicherung kann auch die Selbstbestimmtheit unterstützen: Es fällt dann leichter zu entscheiden, wie oder wo man gepflegt werden will – und ob man, solange es geht, in den eigenen vier Wänden wohnen bleiben möchte.

Im Pflegefall muss die neue Lebenssituation nicht nur organisatorisch gemeistert werden, sondern auch finanziell. Vor allem bei der stationären Pflege steigt die sogenannte Pflegelücke Jahr für Jahr an: Der durchschnittliche Eigenanteil der Pflegeheimkosten beträgt bundesweit im ersten Jahr über 2.200 Euro monatlich. Mit privater Pflegevorsorge kann man sich und seine Angehörigen vor großen finanziellen Belastungen schützen. Das "PflegetageldBest" der Allianz etwa bietet maßgeschneiderte Lösungen, die sich bei Bedarf ohne weitere Gesundheitsprüfung nachträglich anpassen lassen, mehr Infos: www.allianz.de. Die Versicherten erhalten im Pflegefall ein Tagesgeld. Die Höhe hängt vom gewählten Tagessatz ab, dem jeweiligen Pflegegrad und davon, ob man ambulant oder stationär gepflegt wird.

Für Details und Beratung wenden Sie sich bitte an Ihren Allianz Maklerbetreuer oder kontaktieren Sie uns hier https://makler.allianz.de/kranken/kontakt_kranken/maklervertrieb.html

„3 von 5 Menschen
in Deutschland werden
pflegebedürftig“

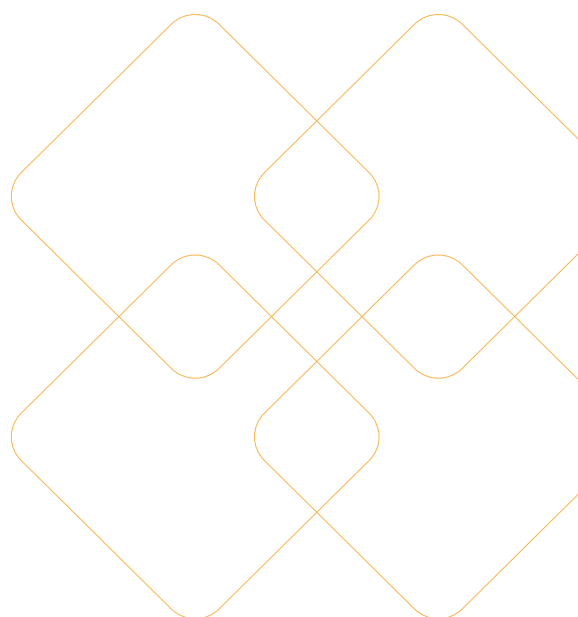
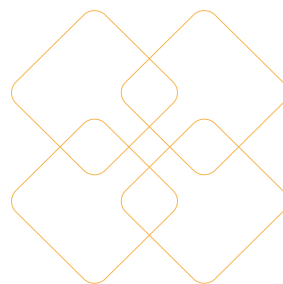
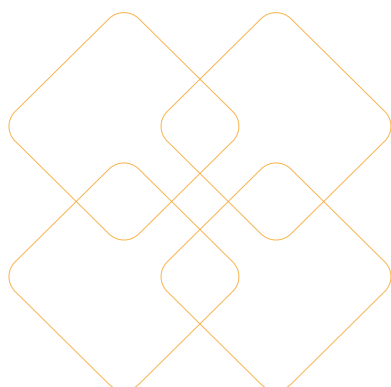


Dieter Hallervorden
Allianz Pflegebotschafter

DIE ALLIANZ PFLEGEZUSATZVERSICHERUNG

Versichern,
was **wirklich**
zählt

JETZT BERATEN LASSEN. PERSÖNLICH. DIGITAL.



digivero GmbH

Wilhelmshöher Allee 22

34117 Kassel

0561 473903-0

service@digivero.de

www.digivero.de