

MARTENS/ PRAHL/ASBACH



WIR OPTIMIEREN DAS
RISIKOMANAGEMENT
IHRES UNTERNEHMENS!

MIT SICHERHEIT EINE GUTE ENTSCHEIDUNG

Als Teil der MARTENS & PRAHL Unternehmensgruppe sind wir in der Lage, unseren Klienten umfassende Lösungen für die Risikominimierung zu bieten. Wir sind spezialisiert auf das Enterprise Risk Management und verstehen uns als kompetenter Ansprechpartner und Anwalt von Gewerbe- und Industriekunden in allen Versicherungsfragen rund um Financial Lines, alternative Risikotransfers und Sonderrisiken. Vor allem international agierende Gesellschaften und Finanzdienstleister profitieren von unserem breit gefächerten Know-how, das uns deutlich von den Mitbewerbern abhebt.

Der Abschluss von Versicherungspolice ist nur eine Möglichkeit, Risiken zu reduzieren, allerdings häufig auch die teuerste. In einigen Fällen gibt es bessere und deutlich günstigere Alternativen, die wir Ihnen gern erläutern. Ferner gestalten wir Ihre Versicherungspolice so, dass die Prämie unter Berücksichtigung von Schadens Eintrittswahrscheinlichkeit und Risikohöhe betriebswirtschaftlich sinnvoll ist.

KOMPETENZ ZAHLT SICH AUS

Der Schutz des Unternehmers und die Beratung zum Enterprise Risk Management bilden einen Schwerpunkt unseres Leistungsspektrums, denn nur wenn unsere Kunden verstehen, welchen Risiken sie und ihr Unternehmen ausgesetzt sind, können sie die richtige Entscheidung zur Risikominimierung treffen. Unsere weitere Kernkompetenz ist die Platzierung hochsensibler Risiken aus dem Bereich Financial Lines mit risikogerechten Deckungssummen und an die tatsächlichen Kundenbedürfnisse angepassten Bedingungen. Hierfür sind der Zugang zu internationalen Versicherungsmärkten sowie ein umfassender Marktüberblick erforderlich. Daher sind wir auch auf dem Londoner Versicherungsmarkt und bei Lloyd's of London vertreten.

Unser internationales Team verfügt mit Ian Webber und Steffen A. Müller über zwei Financial-Lines-Experten, welche 35 bzw. 25 Jahre Berufserfahrung aufweisen und beide in früherer Tätigkeit in leitender Position bei großen internationalen Maklerhäusern tätig waren.



IAN WEBBER, REPRÄSENTANT M&P IN LONDON, MIT STEFFEN A. MÜLLER IM INSTITUTE OF DIRECTORS, LONDON

RISIKOANALYSE & PORTFOLIOOPTIMIERUNG

Gerade für Unternehmen ist es von existenzieller Wichtigkeit, genau zu wissen, welche Risiken bestehen und wie diese sowie die gesamten Risikokosten minimiert werden können. Da Versicherungsbeiträge erfahrungsgemäß einen wesentlichen Anteil an den Total Cost of Risk haben, ist das Augenmerk besonders auf diesen Bereich zu richten.

Wir bieten Ihnen eine spezielle, mehrfach erfolgreich implementierte Komplettlösung aus einer Hand:

- // Analyse der individuellen Risikosituation und Identifikation bestehender Deckungslücken sowie Unterbreitung von Vorschlägen zur Schließung der Lücken
- // Optimierung des Deckungsumfangs bestehender Versicherungen
- // Empfehlung zur Anpassung der Selbstbehalte
- // Empfehlung zur Kündigung unnötiger Versicherungen
- // Optimierung des Preis-Leistungs-Verhältnisses
- // Dokumentation der individuellen Risikosituation in einem ausführlichen Risikoreport

Das Ergebnis der Analyse wird in einem umfassenden Bericht festgehalten, der dem Unternehmen eine fundierte Entscheidungsgrundlage zur Verbesserung der Risikosituation sowie einen klaren Überblick über bestehende Risiken bietet. Außerdem werden alle bestehenden Verträge in einer Übersicht dargestellt und die Prämienanteile der einzelnen Sparten aufgezeigt. Sofern Aufzeichnungen über Schadensfälle vorliegen, werden die erhaltenen Schadenszahlungen gegenübergestellt und Optimierungsvorschläge für die Umstrukturierung der Deckung entwickelt.



DIE MARTENS & PRAHL GRUPPE

Im Jahr 1900 wurde MARTENS & PRAHL in das Handelsregister der Hansestadt Lübeck eingetragen und hat sich seither als einer der führenden Versicherungsmakler etabliert. Seit Anfang der 70er-Jahre gründete MARTENS & PRAHL sukzessive Tochterunternehmen außerhalb Lübecks. Heute ist das Unternehmen bundesweit und auch international vertreten und Ansprechpartner für alle Bereiche industrieller, gewerblicher und privater Versicherungen.

DIRECTORS & OFFICERS VERSICHERUNG (D&O)

INSURANCE

Insurance

Insurance is a method of coping with risk. Its primary function is to substitute certainty for uncertainty as regards the economic cost of loss-producing events. Insurance may be defined more formally as a system under which the insurer, for a consideration usually agreed upon in advance, promises to reimburse the insured or to render services to the insured in the event that certain accidental occurrences result in losses during a given period.

Kinds of insurance 678

Sogenannte D&O-Versicherungen bieten Unternehmen und allen Organmitgliedern Schutz vor finanziellen Folgen von Vermögensschäden aufgrund schuldhafter Pflichtverletzungen im Rahmen ihrer Tätigkeit. Hierbei steht, noch stärker als bei allen anderen Versicherungsarten, die Beratung im Vordergrund. Schließlich geht es um das Privatvermögen der Manager.

Insbesondere international tätige Unternehmen müssen darauf vertrauen können, dass sie nicht gegen Versicherungsverbote oder Embargos verstoßen, weil ihre Police weltweite Deckung bietet. Darüber hinaus muss gewährleistet sein, dass in Verbotsländern ebenfalls eine ausreichende Deckung über ein internationales Versicherungsprogramm existiert.

Die Deckungsinhalte der D&O-Police werden immer stärker mit Erweiterungen aufgebläht, die nur den versicherten Personen zugute kommen, im Schadenfall aber dem Unternehmen schaden, wie z. B. die Übernahme der Rechtskosten bei Anstellungsvertragsstreitigkeiten. Hierdurch kann die betriebliche Abzugsfähigkeit der

D&O-Prämie nicht mehr gegeben sein bzw. ein geldwerter Vorteil für die versicherten Personen vorliegen. Im schlimmsten Fall kann sogar eine Untreuehandlung des Managers vorliegen, der eine Police mit Deckungserweiterungen abschließt, die dem Unternehmensinteresse widersprechen.

Es muss genau beachtet werden, welcher Personenkreis in die Deckung aufgenommen werden soll. Müssen z. B. auch Personen versichert sein, die ohnehin nur mit einem Bruchteil ihres Jahreseinkommens haften? Das kann zu einer Verringerung der Deckungssumme führen und somit den Schutz des Privatvermögens für diejenigen Personen gefährden, die unbegrenzt mit ihrem Privatvermögen haften.

Bei fast 50 Versicherern, die in Deutschland D&O-Verträge anbieten, ist eine fundierte Kenntnis der Leistungsfähigkeit der Versicherer in Bezug auf Bedingungsinhalte und Schadenregulierung erforderlich. Der Anbieter mit der niedrigsten Prämie ist in der Regel nicht der beste.

STRAF- RECHTSSCHUTZVERSICHERUNG



Neben der zivilrechtlichen Haftung von Unternehmen gewinnt zunehmend die strafrechtliche Verantwortlichkeit der Unternehmensleiter, Führungskräfte und Mitarbeiter an Relevanz. Klassische Bereiche sind das Betriebsstättenrisiko (Schutz des Lebens und der körperlichen Unversehrtheit von Arbeitnehmern und Dritten), das Produktrisiko (Konsumentenschutz), das Umweltisiko (Schutz von Boden, Wasser und Luft), das Wirtschaftsrisiko (Schutz der Interessen von Kapitaleignern, Gläubigern und Geschäftspartnern) sowie zunehmend das Steuerrisiko (Ansprüche der Steuerbehörden wegen Steuerhinterziehung z. B. durch Abgabe falscher Erklärungen). Gerade bei Letzterem ist eine starke Zunahme von Ermittlungsverfahren festzustellen. Wurde vor einigen Jahren bei Verdachtsfällen „nur“ eine Steuerprüfung angeordnet, werden jetzt häufig strafrechtliche Ermittlungsverfahren eingeleitet.

Die Kosten des Strafverfahrens sind persönliche Kosten der Betroffenen, die bereits im Ermittlungsverfahren einen eigenen Strafverteidiger benötigen, der zumeist keine gesetzlichen Gebührensätze akzeptiert, sondern

Stundensätze von über € 400 berechnet. Bei Einstellung des Verfahrens übernimmt die Staatskasse in der Regel keinerlei Kosten. Bei Freispruch werden lediglich Verteidigungskosten im Rahmen der gesetzlichen Gebühren (meist weniger als 10 % der tatsächlich entstandenen Kosten) erstattet. Die Kosten beauftragter Sachverständiger werden grundsätzlich nicht ersetzt. Berufungs- und Revisionsverfahren können die Ausgaben nochmals steigern. Das M&P-Spezialkonzept mit Roland Rechtsschutz bietet exklusiv für M&P-Kunden einen deutlich über den Marktstandard hinausgehenden Deckungsschutz mit weitgehenden Serviceleistungen.



ROLAND Sicher im Recht.

MACHBARKEITSSTUDIEN CAPTIVES

Für bestimmte Länder oder Risiken gibt es keine Lösungen von der Stange, sodass eine Vermittlung von Versicherungsschutz nicht ausreicht. Daher bieten wir individuell entwickelte Produkte an, auch wenn dafür Risikoträger erst gegründet werden müssen. So haben wir z. B. für eine deutsche Großbank Machbarkeitsstudien zur Gründung eines Versicherungsunternehmens in Aserbaidshan sowie Vietnam und Kambodscha durchgeführt und hierfür nach Vorgabe des lokalen Vertriebspersonals neuartige Versicherungsprodukte entwickelt und deren Markteinführung vorbereitet.

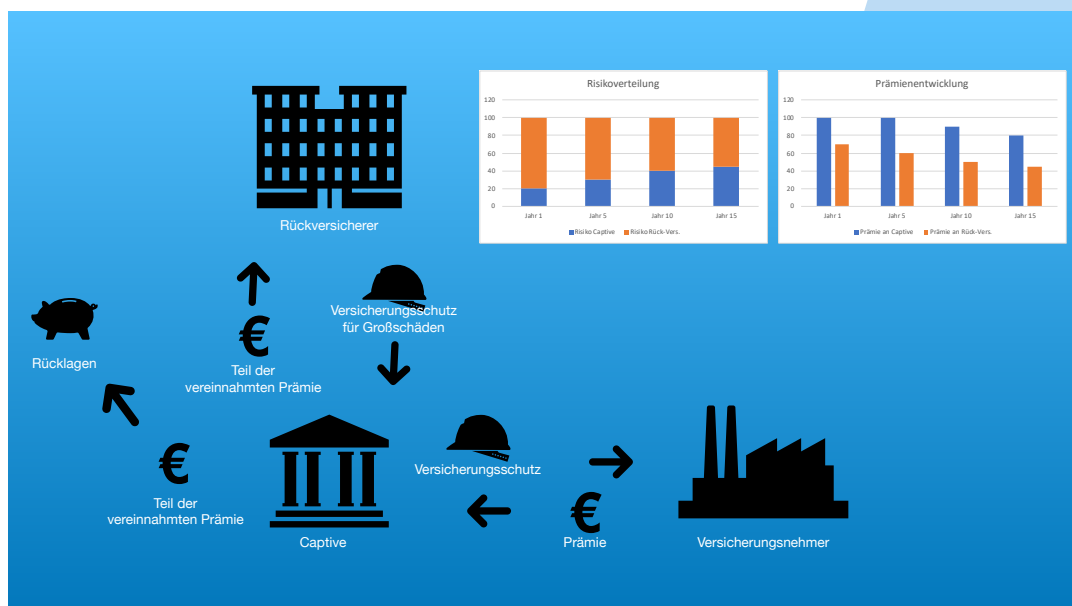


Für andere Unternehmen wurden von uns Machbarkeitsstudien zur Errichtung einer firmeneigenen Versicherungsgesellschaft (Captive) auf Guernsey durchgeführt und in einem Fall die Gründung einer Captive begleitet und deren Entwicklung als Mitglied des Captivevorstands begleitet. Captives lohnen sich vor allem bei sehr selten eintretenden Risiken, für die aber aufgrund der Natur des Risikos die Prämien dennoch hoch sind (z. B. internationale Vermögensschadhaftpflichtrisiken mit hohen Deckungssummen) oder bei Risiken, für die der Erstversicherungsmarkt keine Lösungen anbietet.

VORTEILE EINER CAPTIVE

- // Der direkte Zugang zum Rückversicherungsmarkt, d. h. die Kosten des Erstversicherers entfallen.
- // Größere Flexibilität bei der Produktgestaltung.
- // Freie Gestaltung des Eigenbehalts.
- // Überproportionale Beteiligung am Gewinn bei gutem Schadenverlauf.

Durch die Kumulation versicherungstechnischer Gewinne kann die Captive jedes Jahr höhere Summen selbst tragen und dadurch die Rückversicherungskosten reduzieren. Nach einigen Jahren werden dann bei gutem Schadensverlauf nur noch Großschäden rückversichert.



PROFISPORT BLOODSTOCK



Nach Angaben der Verwaltungs-Berufsgenossenschaft (VBG) beträgt die Unfallquote im Profisport über 2.000 Unfälle pro 1.000 Beschäftigte im Jahr. Das bedeutet, dass im Schnitt mindestens zwei meldepflichtige Arbeitsunfälle pro Sportler und Jahr auftreten. Das Risiko einer längeren verletzungsbedingten Sportunfähigkeit ist laut der aktuellen VBG-Studie von 2018 groß. Für Vereine kann die dauerhafte Spielunfähigkeit von Topspielern zu bilanziellen Problemen und für den Spieler zu hohem Einkommensverlust führen. Anbieter von Sportunfallversicherungen und unterschiedliche Bedingungenwerke gibt es viele.

Mangels Transparenz in diesem speziellen Versicherungsmarkt und der Tatsache, dass es in Deutschland nur sehr wenige Risikoträger und Vermittler für die Sportinvaliditäts- oder Krankentagegeldversicherung gibt, müssen sich der Verein und der Spieler darauf verlassen, dass ihn der Vermittler optimal berät. Hierbei treten häufig Interessenkonflikte auf, da viele Vermittler als Assekuradeur oder Coverholder tätig und somit bei

der Auswahl der Versicherer auf wenige Risikoträger beschränkt sind. Außerdem kann die Höhe der Vertriebsprovision die Auswahl des Versicherers beeinflussen. Ebenso ist die Erfahrung des Vermittlers von großer Relevanz, da er auch in der Lage sein muss, bei schwierigen Risiken die passenden Angebote zu finden und bei Schadensfällen die Auszahlung der Versicherungsleistungen gegenüber dem Versicherer durchzusetzen. Unsere jahrelange Erfahrung in diesem Nischensegment kommt unseren Kunden zugute. Wir haben mehr als 100 Schadensfälle erfolgreich abgewickelt.

Auch Lösungen für hochwertige Sportpferde, wie z. B. die Sportunbrauchbarkeitsversicherung, gehören zu unserem Portfolio. Häufig reichen die am deutschen Versicherungsmarkt angebotenen Deckungssummen nicht aus. Hierbei nutzen wir den Versicherungsmarkt Lloyd's, um die besten Konditionen für unsere Kunden zu sichern. Diese Art Deckung wird auch angeboten, sofern das Pferd nur für einen kurzen Zeitraum (z. B. für den Transport) versichert werden soll.

MARTENS/ PRAHL/ASBACH

UNSER WEITERES PORTFOLIO

- // CYBERVERSICHERUNG
- // VERTRAUENSSCHADENVERSICHERUNG (CRIME)
- // E&O-VERSICHERUNG (VERMÖGENSSCHADENHAFTPFLICHT)
- // ALL-RISK-DECKUNG FÜR DIE BIOTECH-,
LIFESCIENCE UND PHARMABRANCHE
- // WETTERVERSICHERUNG
- // KEYMAN-VERSICHERUNG FÜR PERSONEN
IN SCHLÜSSELFUNKTIONEN
- // WARRANTY & INDEMNITY-VERSICHERUNG
BEI UNTERNEHMENSKÄUFEN
- // POLITICAL-RISK-VERSICHERUNG
- // BÜRGCHAFTSVERSICHERUNG
- // WETTERVERSICHERUNG
- // VERANSTALTUNGS-AUSFALLVERSICHERUNG
- // KIDNAP- UND ERPRESSUNGSVERSICHERUNG
- // SEUCHENVERSICHERUNG FÜR FUTTERMITTELHERSTELLER

UNSER GANZES PORTFOLIO IM DETAIL



**MARTENS & PRAHL
VERSICHERUNGSKONTOR GMBH
ASBACH**

Steffen A. Müller ARM CIB MloD
Dipl.-Vers.-Fachwirt
Altenkirchener Straße 55
53567 Asbach

Tel: 02683-946 99 69
Fax: 02683-946 99 71