



R M K

Mit Werten, Werte sichern!



## UNSERE VISION: GEMEINSAM STARK

Unsere Mitarbeiter identifizieren sich stolz mit unseren Werten und unserer Vision.

### Unsere Ziele: Talente entfalten

Wir fördern eine Arbeitsumgebung, in der unsere Mitarbeiter mit Freude ihre Talente und Fähigkeiten einbringen. Jeden Tag geben sie ihr Bestes, um gemeinsam mit uns zu wachsen.

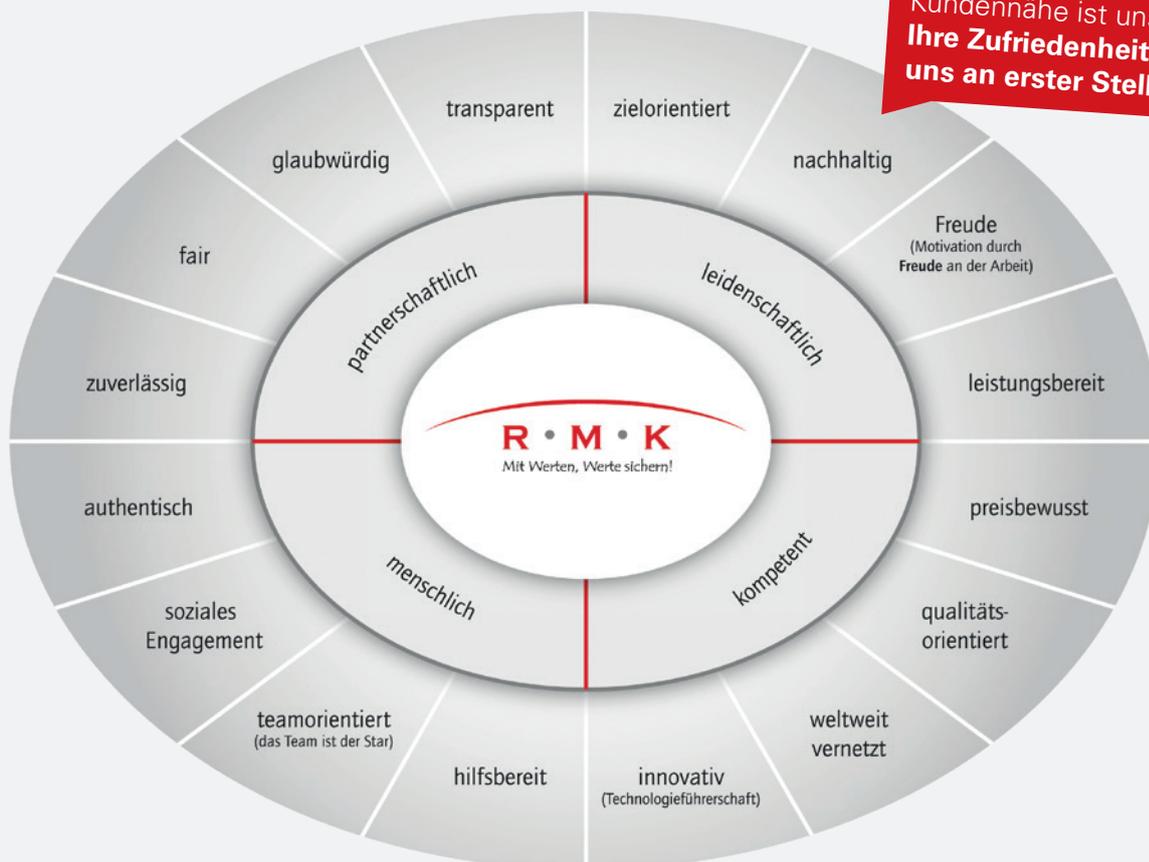
### Balance zwischen Anspannung und Entspannung

Wir schaffen eine harmonische Balance zwischen Anspannung und Entspannung, um das Wohlbefinden aller zu fördern.

### Gemeinsam Großes Erreichen

Ihre Zufriedenheit liegt uns am Herzen! Wir sind Fans unserer Kunden, zu denen wir auch in herausfordernden Zeiten stehen. Mit Hingabe setzen wir uns für Ihre Bedürfnisse ein. Gemeinsam gestalten wir eine erfolgreiche Zukunft und erreichen Großes – Hand in Hand!

**Kundennähe ist uns wichtig:  
Ihre Zufriedenheit steht bei uns an erster Stelle!**



# R • M • K

## Mit Werten, Werte sichern!

### UNSER UNTERNEHMENSPROFIL



**Weltweite Lösungen**  
durch globale Betreuung  
über unser Netzwerk  
unisonSteadfast



Wir leben **Qualität**,  
darüber grenzen wir uns  
vom Wettbewerb ab



Wir sind stolz auf  
unsere **erstklassigen  
Kundenreferenzen** –  
Weltmarktführer – Unsere  
Beweisführung für unser  
Qualitätskonzept



Technisch **hochwertiger  
Makler** mit eigenen  
Softwarelösungen



**Preiscontrolling**  
durch eigene  
Tarifizierungsprogramme und  
eigene Summenermittlung  
(R.I.S.A.)



Kein Produkt von der Stange:  
**Exklusivkonzepte** auf der  
Basis eigener Wordings  
garantieren Individualität.

### Ihr Partner **vor Ort**

#### **Unsere Vorteile:**

Vertrauen und Erfahrung, die zählen.

#### **Regionale Präsenz:**

Wir sind auch in Ihrer Nähe, um  
Ihnen den besten Service zu bieten.

#### **Kurze Entscheidungen:**

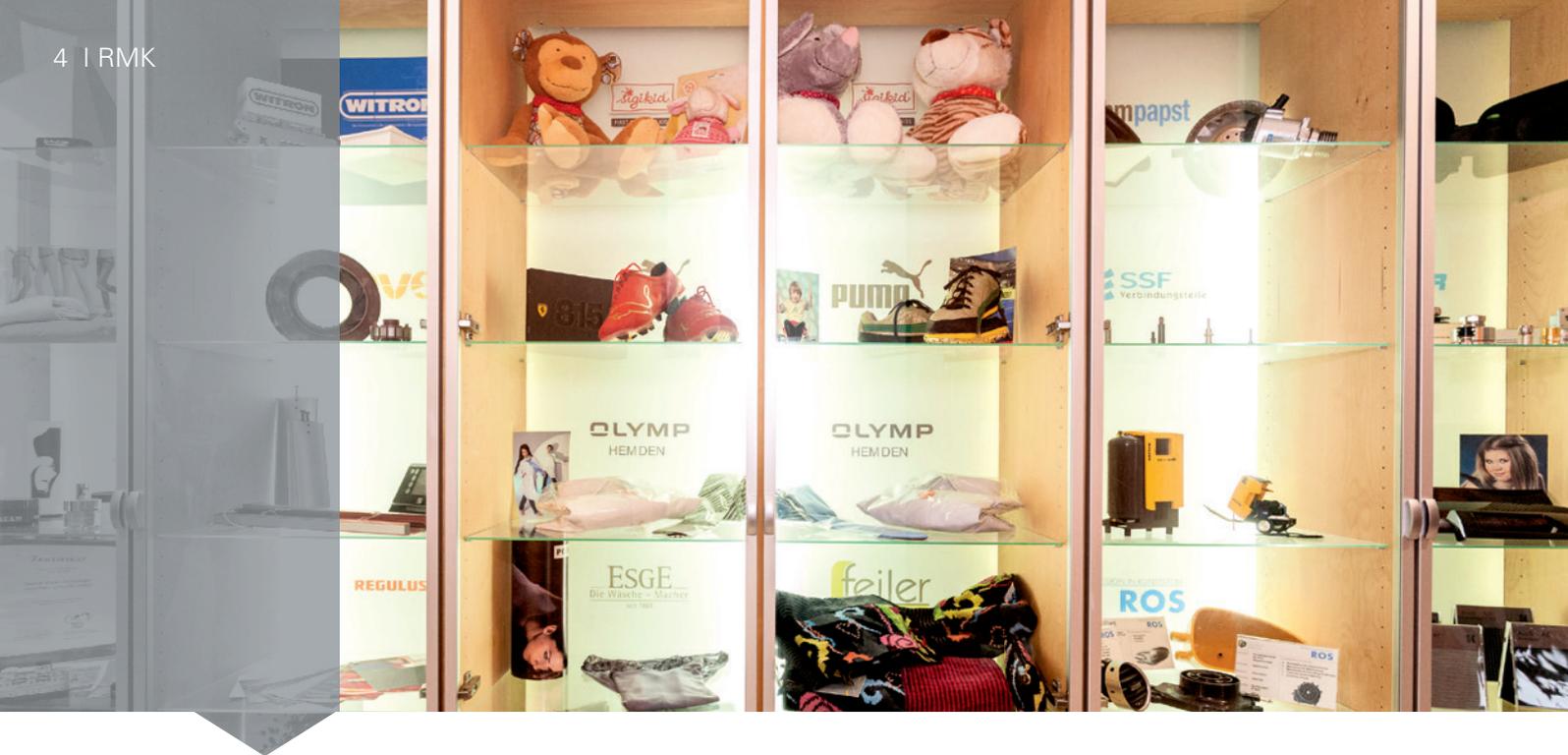
Wir sind schnell und flexibel für  
Sie da – ganz nach Ihren Wünschen  
und Anforderungen.

#### **Beteiligungen und ein weltweites Netzwerk:**

Globale Expertise für lokale  
Herausforderungen und starke  
Partnerschaften für umfassende  
Lösungen.

#### **Fachkompetenz mit Experten vor Ort:**

Wir bieten Ihnen die beste Beratung  
in allen Sparten.



## DAS IST RMK

### Besondere Lösungen für unsere Kunden

Bei RMK setzen wir auf maßgeschneiderte Lösungen für den Mittelstand und bieten erstklassige Beratung, wenn Standardlösungen nicht ausreichen. Unsere Expertise in der Risikoanalyse ermöglicht die Entwicklung individueller Konzepte, die genau auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind. Jedes Konzept ist einzigartig und auf Ihre spezifischen Anforderungen zugeschnitten.

### Unsere Zielgruppen

Mittelstand

Umsatz > 25 Mio. €

Branchenfokus

Wir fertigen immer auf Maß. Unsere Stärke liegt in der Risikoanalyse und darauf aufbauend in der Entwicklung bedarfsbezogener Konzepte.

Bei uns gibt es keine gleichartigen Konzepte.

# 20

**Mitarbeiter** im Headquarter für Industriekunden in Nürnberg.

# > 1.000

Mitarbeiter in der Martens & Prahl-Gruppe. Damit zählen wir zu den 10 größten Maklern in Deutschland bei einem Gesamtumsatz von > 120 Mio. €.

# 20,2 MRD. €

**Gesamtkundenumsatz** betreut RMK jährlich.

# 9,9 MRD. €

anvertrautes **Sachvermögen**, für das RMK die Verantwortung trägt.

# 40

**Wir sind global** und betreuen die Niederlassungen unserer Kunden in über 40 Ländern weltweit.

# 8,3

Unsere Analysen überzeugen. So erhalten wir **8 Mandate** von 10 durchgeführten Risikostudien. Exakt liegt die Quote sogar bei 8,3.

# 6,8 %

**Wir wachsen nachhaltig.** Seit 2008 verzeichnen wir durchschnittlich ein Umsatzwachstum von 6,8 %.

# 1 MIO. €

Wir wissen, wie Großschäden (über 100.000 €) reguliert werden. 60 % unserer Großschäden liegen über 1 Mio. €.



## UNSERE ERFOLGSFAKTOREN

6

Eigene  
**RMK-Wordings:**  
Garant für  
**hohe Qualität**

1

**Werthaltige**  
Unternehmens-  
führung

2

Hohe  
**Servicebereitschaft,**  
schnelle  
**Reaktionszeiten,**  
**Kundennähe**

5

**Verhandlungsstärke:**  
Wir sind Ihr Interessens-  
vertreter & setzen Ihre  
Ansprüche durch

UNSERE  
ERFOLGS-  
FAKTOREN

3

Transparenz &  
Extranet-Zugriff  
**24/7**

4

**Innovation &**  
**Digitalisierung**



## KERNKOMPETENZ UND KONZEPTE

### Unsere Zielgruppen

Wir sind überzeugt, dass wir durch unsere Fokussierung auf definierte Zielgruppen die besten Voraussetzungen für **Spitzenleistungen in der Beratung** geschaffen haben. Unser exklusives Betreuungskonzept kommt besonders zur Geltung, wenn die Standardlösungen nicht ausreichen.



### Maßgeschneiderte Lösungen

Jedes Konzept, das wir entwickeln, ist individuell auf die Bedürfnisse unserer Mandanten zugeschnitten. Unsere Stärke liegt in der gründlichen Risikoanalyse, die als Grundlage für die Entwicklung bedarfsbezogener Versicherungslösungen dient. Bei uns gibt es keine „One-size-fits-all“-Lösungen. Wir verstehen uns als Ihre Versicherungsmanufaktur, die für Sie maßgeschneiderte Produkte kreiert.



**ZURICH**

[www.zurich.de/de-de/geschaeftskunden/industrierversicherungen](http://www.zurich.de/de-de/geschaeftskunden/industrierversicherungen)

## Industrierversicherungen

Zurich Commercial Insurance –  
individuell und international  
für Industrie- und Mittelstandskunden



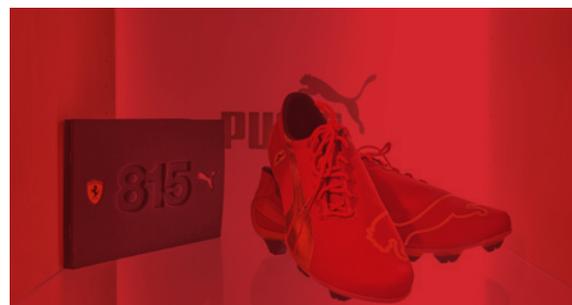


### Das RMK-Betreuungskonzept

Bei RMK betreuen wir unsere Mandanten exklusiv und individuell. Koordiniert wird das Team durch den **Kundenmanager**, der gleichzeitig als zentraler Ansprechpartner für Sie fungiert. Jeder Mitarbeiter betreut maximal 10 bis 15 Industriekunden, um eine persönliche und fokussierte Betreuung zu gewährleisten.

### Exklusive Kundenbetreuung

Damit stellen wir sicher, dass Ihre Verträge nicht nur verwaltet, sondern aktiv gemanagt werden. Sie werden regelmäßig an aktuelle Anforderungen angepasst, sodass Sie immer auf dem neuesten Stand sind. Ihre Ansprechpartner bei RMK übernehmen die volle Verantwortung für das Vertragsmanagement und den Schadensbereich – immer derselbe Partner, immer derselbe Verantwortliche. Das schafft nicht nur Vertrauen, sondern ist auch ein Novum in unserer Branche.



**SIGNAL IDUNA**   
füreinander da

### Überzeugen Sie nachhaltig bei Ihren Firmenkunden – mit unserer betrieblichen Altersversorgung.

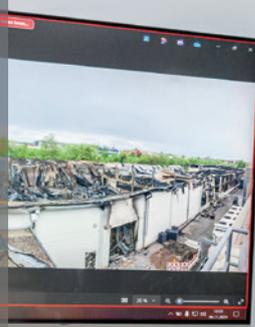
Lösungen für mehr Mitarbeiterzufriedenheit und auch für Erleichterung in der täglichen bAV-Verwaltung.

Maklerdirektion Süd, Kristina Kleiman, Mies-van-der-Rohe-Str. 6, 80807 München  
Telefon 089 55144231, Mobil 0176 21768838, [kristina.kleiman@signal-iduna.de](mailto:kristina.kleiman@signal-iduna.de)



## AUF DIE GLOBALEN ANFORDERUNGEN DES MITTELSTANDS AUSGERICHTET

*Der Großteil unserer Mandanten ist mit eigenen Tochterfirmen im Ausland mit Produktions-, Vertriebs- oder unselbstständigen Niederlassungen vertreten. Wir sind auf die globalen Anforderungen des Mittelstands ausgerichtet und betreuen unsere Mandanten weltweit. Unsere Kunden profitieren von unserer langjährigen Erfahrung und unserem ausgeprägten Know-How.*



### ■ Integrierte Programme für maximale Sicherheit

Unser Ansatz basiert auf vollständig integrierten Versicherungsprogrammen, die länderspezifische Unterschiede berücksichtigen. Unser Ziel ist es, maßgeschneiderte Konzepte umzusetzen, die Ihre spezifischen Anforderungen ideal erfüllen.

### ■ Maklernetzwerk: koordinierte Betreuung

Die koordinierte Betreuung gewährleisten wir über unser globales Maklernetzwerk unisonSteadfast. Unsere Netzwerkpartner kennen die vereinbarten internationalen Programme und gewährleisten den Service und die Betreuung vor Ort. Länderspezifische Sonderdeckungen werden lokal versichert.

Darüber hinaus sind wir in der Lage, auch außerhalb des Netzwerkes Sonderlösungen für unsere Kunden einzurichten. Wir können somit auch „Landesfürsten“ abholen und Lösungen im Sinne des Headquartiers erzielen.

### ■ RMK-Extranet

Transparenz erreichen wir über unser RMK-Extranet. Sie erhalten auf Wunsch Zugang zu Ihrem Versicherungsprogramm und können sich zu jeder Zeit über die lokalen Deckungen, Schadenentwicklungen, Besuchsberichte oder länderspezifische Besonderheiten informieren. Wir führen Benchmark-Auswertungen zu den versicherten Summen durch und prüfen deren Plausibilität mit der Zielsetzung eines weltweit gültigen Unterversicherungsverzichts.

# WE SPEAK YOUR LANGUAGE

**Find out more**



[www.generaliglobalcorporate.com](http://www.generaliglobalcorporate.com)





## NEUKUNDENGEWINNUNG

### ■ Neukundengewinnung mit RMK: optimale Absicherung

RMK bietet Neukunden maßgeschneiderte Versicherungslösungen, die Ihre Risiken minimieren und Sicherheit schaffen.

### ■ RMK-Sicherheitsexpertise oder Prüfmandat

Vor der Erteilung eines Maklermandats erstellen wir ein RMK-Sicherheitsgutachten. Dies erhöht Ihre Erfolgsquote und schafft Transparenz, um fundierte Entscheidungen zu treffen.

### ■ RMK-Kurzanalyse: schnelle Risikobewertung

Unser Online-Check zeigt den Handlungsbedarf in Ihrem aktuellen Versicherungsschutz auf. Wir vergleichen Ihre Betreuungsqualität und Deckungskonzepte mit Marktstandards, um gezielte Verbesserungsvorschläge zu bieten.

### ■ RMK-Policencheck: Verträge auf dem Prüfstand

Mit minimalem Aufwand prüfen wir Ihre bestehenden Versicherungen und stellen sicher, dass Ihre Policen den aktuellen Marktbedingungen entsprechen.

### ■ Maklermandat mit Garantie

Bei Erteilung eines Maklermandats übernehmen wir die Verhandlungen mit Ihren Versicherern und erzielen durch unsere umfassende Marktanalyse bereits im ersten Jahr nachweisbare Verbesserungen.



Unser Partner für Gewerbeversicherungen:  
Radloff, Meier & Kollegen Versicherungsmakler GmbH

**Gothaer**  
GewerbeProtect

---

**RMK TEAM:  
MEHR ALS  
DIE SUMME  
UNSERER  
MITGLIEDER**

---



**Gesichter unserer Visionen,  
Werte und Strategien:**

Unsere Mitarbeiter repräsentieren nicht nur unsere Unternehmensziele, sondern leben auch unsere Werte in jedem Aspekt ihrer Arbeit.

**Verkörpern unsere Stärke und Leidenschaft:**

Sie sind die treibende Kraft hinter unserem Erfolg und bringen ihre Leidenschaft in jedes Projekt ein, um außergewöhnliche Ergebnisse zu erzielen.

**Unsere Schatztruhe, Kapital und Fundament:**

Die Expertise und das Engagement unserer Mitarbeiter sind das wertvollste Kapital unseres Unternehmens. Sie bilden das Fundament, auf dem wir unsere Dienstleistungen aufbauen.

**Botschafter und Markenrepräsentanten:**

Als Gesichter der Marke sind unsere Mitarbeiter nicht nur in der Beratung tätig, sondern auch Botschafter unserer Philosophie und Werte nach außen.

Allianz 



## Für das **beste** **Team** der Welt.

**Die betriebliche Vorsorge der Allianz:  
das Plus an Wertschätzung.**

Geben Sie Ihren Mitarbeitenden etwas zurück: für die Gesundheit jetzt, für den sorgenfreien Ruhestand später und für das gute Gefühl von Sicherheit.

Machen Sie den Unterschied – für Ihre Belegschaft und für Ihr Unternehmen.

**Informieren Sie sich unter  
→ [allianz.de/bestesteam](https://allianz.de/bestesteam)**



### **Ausgelagerte Versicherungsabteilung**

Wir fungieren als Ihre ausgelagerte Versicherungsabteilung und engagierter Interessensvertreter. Unser Ziel ist es, Ihnen umfassende Unterstützung zu bieten, damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

### **Aktuelle Deckungen und Marktinformationen**

Wir halten Ihre Versicherungsdeckungen stets aktuell und informieren Sie über relevante Entwicklungen. Durch regelmäßige Konzeptprüfungen und Ausschreibungen ermitteln wir den besten Marktpreis für Ihre Versicherungen.

### **Fokus auf Großschäden**

Unsere Expertise liegt im Bereich Großschäden und damit in der Vermeidung der Existenzgefährdung. Ein fester Ansprechpartner begleitet Sie von der Vertragseinrichtung bis zur Schadensregulierung, um Qualitätsverluste zu vermeiden.

### **Strategische Schadensregulierung**

Wir entwickeln eine effektive Schadenstrategie. Bei Großschäden sind die Geschäftsführer direkt in die Verhandlungen eingebunden.

*Wir laden Sie herzlich ein,  
mit uns in Kontakt zu  
treten, um mehr über  
unsere maßgeschneiderten  
Dienstleistungen und Lösungen  
zu erfahren. Lassen Sie uns  
gemeinsam daran arbeiten,  
Ihre Versicherungen optimal  
abzustimmen und Ihre Risiken  
effektiv zu managen. Ihr Erfolg  
und Ihre Sicherheit stehen für  
uns an erster Stelle. Wir freuen  
uns darauf, Sie kennenzulernen  
und gemeinsam an Ihrer  
Zukunft zu arbeiten!*



**R • M • K**

**Radloff, Meier & Kollegen Versicherungsmakler GmbH**

Lina-Ammon-Straße 19B  
90471 Nürnberg

Telefon: +49 911 37 65 03 – 0

Fax: +49 911 37 65 03 – 33

E-Mail: [info@r-m-k.de](mailto:info@r-m-k.de)

[www.r-m-k.de](http://www.r-m-k.de)



**Dank und Ausblick**

*Wir möchten uns herzlich bei unserem gesamten Team für ihr Engagement und ihre Leidenschaft bedanken. Ihr unermüdlicher Einsatz macht uns zu dem, was wir sind. Gemeinsam blicken wir optimistisch in die Zukunft und sind bereit, neue Herausforderungen anzugehen, um unseren Mandanten weiterhin die besten Lösungen zu bieten.*